

BİZ'den Haberler

Sayı: 1
Mayıs 2016

 **BASF**
We create chemistry

Sevgili BASF Yapı Kimyasalları Bölümü Çalışanları ve Değerli İş Ortaklarımız,



Her açıdan zorlu ve rekabetçi geçeceğini öngördüğümüz 2016 yılının ilk dört ayını, 'Birlikte Büyüyelim' stratejimize ve hedeflerimize uygun bir şekilde, satışlarımızı bir önceki yılın aynı dönemine göre %20 mertebesinde büyüterek tamamladık. Emeği geçen bütün ekibimize ve iş ortaklarımıza katkılarından dolayı teşekkür ederim. Yakaladığımız bu momentumu yılın geri kalanında da aynı şekilde devam ettirerek yapı kimyasalları sektöründeki lider firma pozisyonumuzu sağlamlaştırmak en temel hedefimiz!

Endüstri odaklı satış yönetimi, dağıtıcı ve uzman uygulamacı bayi ağımızın genişletilmesi, sahada titiz proje takibi ve kilit proje yönetimi ve istikrarlı ekip çalışması yakalanan momentumun ve satışlarımızı artırmamızın kilit faktörleri olduğuna inanıyorum. Ayrıca Türkiye'nin dört bir yanında bayilerimize ve ustalara verilen eğitimler, 'Usta olan Kazansın!' kampanyasının yaygınlaşması ve ilk sonuçlarının gelmeye başlaması, proje ve endüstri bazında teknik şartname çalışmaları, internet ve sosyal medyanın daha etkin kullanımı yılın ilk dört ayında ileriye dönük yapılan yatırımlar ve önemli eylemler olarak dikkat çektiler.

Hız ve teknoloji çağında değişimin sürücü koltuğunda bulunmak artık bir zorunluluk. Takribi dokuz aydır ön hazırlık çalışmalarını sürdürdüğümüz 'E-Ticaret' projemizin son ince ayarlarını yapıyoruz. Bu yılın ikinci yarısında proje hayata geçtiğinde, son kullanıcı müşterilerimize, distribütör& bayi ağımızın entegre olduğu bir internet portalı üzerinden de ulaşabileceğiz ve ürünlerimizin satışı için bir kanal daha açmış olacağız. Diğer sektörlerde örnekleri bulunsa da 'E-Ticaret' projemiz yapı kimyasalları sektöründe bu kapsamda bir ilk olacaktır. BASF içerisinde ilk defa "Müşteri Sadakat Programı"nı uygulayan Yapı Kimyasalları Bölümü'nün Ağustos 2015 ayında başlattığı kampanya, beklenenden çok daha kısa zaman içinde ilk sonuçlarını vermeye başladı. İlk hediye Aralık ayında Rüstem Gül isimli ustamıza teslim edildi.

Önümüzdeki dört-altı aylık dönemde yukarıda saydığım eylemlerin devamının yanında yeni ürün lansmanları ve daha önce tanıtımı yapılan bazı ürünlerin daha geniş kapsamlı piyasa lansmanları ayrı bir önem arz edecektir. Su yalıtımı, mastikler ve performans zemin kaplamaları portföylerinin geliştirilmesine yönelik yapılan çalışmaların sonuçlarını bu dönemde önce kendi ekiplerimiz sonrasında iş ortaklarımız ile paylaşmayı planlıyoruz.

Öte yandan üretim ve tedarik zincirimizde iyileştirme çalışmaları ve verimlilik artırımına yönelik yatırımlar yapıyoruz. Önceliğimiz epoksi ve reçine üretim hatları ile beton katkı üretim zinciri. Yılın ikinci yarısında yapılan yatırımların sonuçlarını sektörün ve müşterilerin hissedebileceği şekilde alacağımıza inanıyoruz.

Bülten açılış yazımı ülkemize huzur, barış, refah ve hepimize sağlık, başarı ve bol kazanç dileyerek neticelandiriyorum.

Selamlar. Saygılar.

Emrah Ertin
Pazar Yönetimi Direktörü, Türkiye ve Orta Asya





Usta Olan Kazansın Tüm Hızıyla Sürüyor

BASF ustaları ve son kullanıcılar, Master Builders Solutions markalı ürünleri kullanırken aynı zamanda binlerce çeşit hediye arasından dilediklerini kazanma şansına sahipler. Kampanya dahilinde 2 ayda İstanbul'daki bayilerimizi ziyaret ederek 200 ustamızla yüz yüze buluşma şansı bulduk.



BASF içerisinde ilk defa "Müşteri Sadakat Programı"nı uygulayan Yapı Kimyasalları Bölümü'nün Ağustos 2015 ayında başlattığı kampanya, beklenenden çok daha kısa zaman içinde ilk sonuçlarını vermeye başladı. İlk hediye Aralık ayında Rüstem Gül isimli ustamıza teslim edildi.



Hedefimiz 10.000 Ustalı BirAile Olmak!



Mobil Uygulamamız ile Her An Yanınızdayız

iOS, Android ve Windows işletim sistemine uyumlu uygulamayı kullanarak mobil cihazınızdan tüm ürün teknik bilgi formlarına, broşürlere, satış ekibi iletişim bilgilerine ve güncel haberlere erişmek artık çok daha kolay ve hızlı !Uygulamayı, App Store, Google Play Store ve Windows Store'dan ücretsiz olarak indirebilirsiniz. Müşteri taleplerine hızlı ve güncel verilerle cevap verebilmek için ihtiyaç duyulan belgelere mobil uygulamadan erişebilirsiniz.



Facebook: İlginize Teşekkürler!



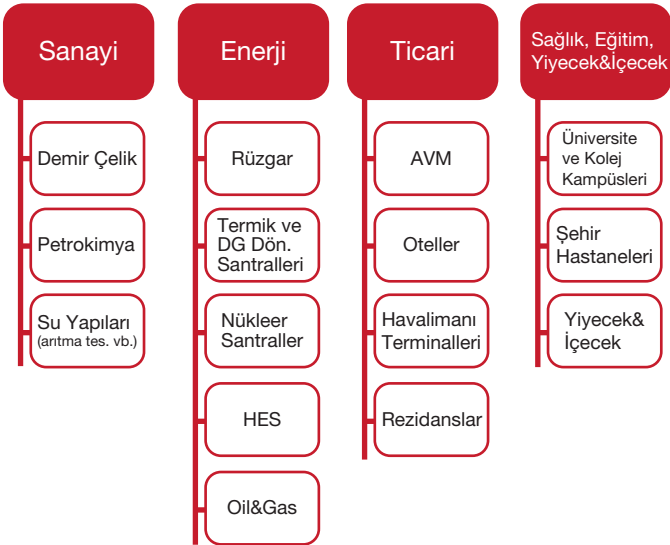
Hedefimiz Birlikte Büyümek

Emrah Ertin KÜB Başkanı Seçildi.



Türkiye'de Endüstriyel Sektör Yaklaşımı

2016 yılı itibarıyla satış ekibi yeniden organize edilmiştir. Bölge ofislerinde bölge müdürleri ve ekipleri aracılığı ile satış faaliyetleri devam edecektir. Bununla birlikte ağır sanayi, enerji, petrokimya, gıda gibi endüstriyel sektörlere Master Builder Solutions ürün portföyünde yer alan ürün seçeneklerini daha kapsamlı sunabilmek ve projelere özel çözüm üretebilmek için endüstri satış müdürlüğü oluşturulmuştur.



4 Şubat 2016 tarihinde gerçekleştirilen genel kurul toplantısında Beton ve Harç Kimyasal Katkı Maddeleri Üreticileri Derneği Başkanlığına BASF Yapı Kimyasalları Pazar Yönetimi Direktörü Emrah Ertin seçilmiştir.

1998 yılında kurulan Beton ve Harç Kimyasal Katkı Maddeleri Üreticileri Derneği (KÜB), beton ve harç kimyasal katkı maddeleri üreticilerini bir çatı altında toplayarak, aralarındaki koordinasyonu gerçekleştirmek ve üyelerin gelişimini sağlamaktadır. Beton ve harç kimyasal katkı maddelerinin normlara uygunluğunu takip ve tetkik etmek amacıyla örgütlülmüştür. Üyelerinin ortak ihtiyaçlarını belirlemek ve çözümde rol almak, gerektiğinde resmi veya mesleki kuruluşlar nezdinde çözüm için girişimlerde bulunmaktadır.



BASF Yapı Kimyasalları Bayi Toplantısı

2015 yılında BASF tüm dünyada 150. Yıldönümünü farklı etkinliklerle kutladı. BASF Yapı Kimyasalları bölümü olarak Türkiye ve ihracat bölgesi iş ortakları ile 150. Yıl şerefine "Birlikte Büyüyelim" adı altında gerçekleşen bayi toplantısında satış hedeflerini ve yeni stratejilerini iş ortakları ile paylaştı.



Pazar Yönetimi Direktörü Emrah Ertin açılış konuşmasında 2015 yılına dair sektörel değerlendirmelerde bulunurken BASF Yapı Kimyasalları Bölümü olarak başarılı bir yıl geçirdiklerini ifade etti. "Güçlü iş ortaklarımızın desteği, sunduğumuz ürün gamı ve yüksek müşteri memnuniyeti, kalite ve sorumluluk gibi değerlerimizle 2016 yılında da hep birlikte başarılı olacağımıza eminim" şeklinde konuştu.



Çeşitli sunumların yapıldığı toplantıda 2015 yılı değerlendirmesi ve yeni dönem planları anlatıldı.



Türkiye ve ihracat bölgelerindeki iş ortakları ile bir araya gelen Yapı Kimyasalları bölümü toplantısının son günü düzenlenen gala gecesinde keyifli vakit geçirerek ortaklıklarını güçlendirdi.



Davetliler, istasyon çalışmalarına gruplar halinde katılarak endüstri odaklı yaklaşım hakkında detaylı bilgi alma fırsatı buldular.



Global Yapı Kimyasalları Dergisinin Kapağında Yüzünüz!

İpek Yolunun Orta Asya'da yeniden hayata geçmesi BASF Yapı Kimyasalları grubunun global olarak yayınlanan Construction Chemicals Correspondence dergisinin kapağında yer aldı. Aynı sayıda Türkiye ile ilgili bayi yapılanması ve distribütör sisteminin başarısına da geniş yer verildi.



Distribütörlerimizle E-Ticaret Toplantısı

BASF Yapı Kimyasalları olarak ilk kez Türkiye'de kullanılacak online satış kanalı, distribütörler ve bölge müdürlerinin bir araya geldiği bir toplantıyla tanıtıldı. Toplantı sırasında e-ticaret sitesinin iş akışı ve alt yapısı hakkında fikir paylaşımlarında bulunuldu.



Nükleer Santraal Zirvesine Katıldık
08-09 Mart 2016 tarihlerinde İstanbul WOW Convention Center'da yapılan zirvede BASF Yapı Kimyasalları beton katkısından zemin kaplamalarına kadar tüm çözümlerini son teknoloji ürünü dokümatik ekranla tasarımcı ve yürütücülere tanıttı.

Yeni Promosyonlar&Kataloglar



Türkçe Ürün Katalogumuz Çıktı!



Fihrist Kesimli Usta Defteri



Nükleer Santral Broşürü



Teknik Şartnameler Bölümü Teknik Tanıtım Dosyaları



MasterEmaco T Serisi Broşürü



Usta Seti



Şantiye Yeleği



Usta Eğitimlerimizle Türkiye'yi Geziyoruz

Usta eğitim seminerleri için İstanbul'dan Elazığ'a Türkiye'nin çeşitli illeri ziyaret edildi. Su yalıtımından, beton onarımına kadar ustalar ürünlerimiz hakkında bilgi sahibi oldu. İlgiyle karşılanan eğitim seminerleri hızla devam ediyor.



Bodrum Eğitimi, 54 Katılımcı - 18.12.2015



Fethiye Eğitimi, 110 Katılımcı - 13.01.2016



İstanbul Eğitimi, 57 Katılımcı - 17.02.2016

Eğitim seminerleriyle şu ana kadar 1164 katılımcıya ulaştık.



Çorlu Eğitimi, 71 Katılımcı - 19.02.2016



Bursa Eğitimi, 201 Katılımcı - 25.02.2016



Malatya Eğitimi, 117 Katılımcı - 29.03.2016



Elazığ Eğitimi, 55 Katılımcı - 30.03.2016



Yeni Ürün Lansmanı

12 Nisan 2016 tarihinde Gebze fabrikasında gerçekleştirilen lansman toplantısında yeni ürünlerin tanıtımı yapıldı. Performans Zemin Kaplama Segmenti'nde MasterTop P 617, MasterTop TC 417 W, MasterTop TC 442 W, MasterTop 135 PG tanıtılırken, Onarım ve Koruma Sistemleri&Performans Groutları Segmenti'nde MasterFlow 960 TIX ve MasteBrace Net, MasterEmaco T 1100 TIX, MasterEmaco T 1200 PG ürünleri hakkında bilgi verildi.



İlk Çeyrek Satış Değerlendirme Toplantısı

Toplantı 13 Nisan 2016 tarihinde Dedeman Otel'de gerçekleştirildi. Yönetim ekibi, bölge müdürleri ve satış sorumlularının katılımıyla ilk çeyrek için performans ve pazar değerlendirmeleri yapıldı. Yapı Sistemleri Satış Müdürü Hakan Genceroğlu, "2016 ilk çeyrek dönemindeki satış performansının hedeflenen oranda gerçekleştiğini ve önümüzdeki dönemde ise satış rakamlarının daha iyi sonuçlar vereceğini" ifade etti.



Aramıza Yeni Katılanlar



Buket, 4 Ocak 2016 tarihinde aramıza katılmıştır. Anadolu Üniversitesi İnşaat Mühendisliği Bölümü mezunudur. 2013-2015 yılları arasında Arsan Kauçuk firmasında Satış ve İnşaat Mühendisi olarak görev yapan Buket İstanbul Bölge Satış Müdürü Baret Kürkçüoğlu'na raporlayacaktır.

Buket Mutlu

Yapı Sistemleri, İstanbul Bölge Satış Sorumlusu



Duygu, 11 Ocak 2016 tarihinde aramıza katılmıştır. Anadolu Üniversitesi Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri mezunudur. 2010-2015 tarihleri arasında Johnson Controls firmasında Corporate Communications & HR Professional olarak çalışmıştır. Pazarlama İletişim Uzmanı Senem Çalmekik'e raporlayacaktır.

Duygu Aliasker

Pazarlama İletişim Sorumlusu



Ceylan, 04 Ocak 2016 tarihinde aramıza katılmıştır. Osmangazi Üniversitesi İnşaat Mühendisliği mezunudur. Ceylan, 2014-2015 tarihleri arasında Aykimtaş firmasında Teknik Servis ve Pazarlama Sorumlusu olarak görev yapmıştır. Teknik Şartnameler Bölümü Müdürü Serpil Boy Aral'a raporlayacaktır.

Ceylan Çetin

Teknik Şartnameler Sorumlusu



Kamil, 19 Ocak 2016 tarihinde aramıza katılmıştır. 2014-2015 yılları arasında Luna Yapı Kimyasalları firmasında "KimyaTecnisyeni" olarak görev yapmıştır. Kalite Kontrol Takım Lideri Hüseyin Zoglar'a raporlayacaktır.

Kamil Aydın

Beton Laboratuvarı Tecnisyeni



Şaban, 11 Ocak 2016 tarihinde aramıza katılmıştır. Dumlupınar Üniversitesi İnşaat Teknikerliği Bölümünden mezundur. 2014-2015 yılları arasında LCC Yapı Kimyasalları firmasında "Satış Koordinatörü" olarak görev yapmıştır. Katkı Sistemleri Bölge Satış Müdürü Osman Tezel'e raporlayacaktır.

Şaban Çalışkan

Beton Katkı, İzmir Bölge Satış Tecnisyeni



Yasin, 25 Ocak 2016 tarihinde aramıza katılmıştır. Yıldız Teknik Üniversitesi İnşaat Bölümü mezunudur. 2014-2015 yıllarında Luna Yapı Kimyasalları'nda "Satış Sorumlusu" olarak görev yapmıştır. Katkı Sistemleri Bölge Satış Müdürü Osman Tezel'e raporlayacaktır.

Yasin Özdiñer

Beton Katkı, İstanbul Bölge Satış Tecnisyeni



BİRLİKTE BÜYÜYORUZ!



BASF Yapı Kimyasalları Bayi Toplantısı, Antalya Aralık 2015

Hoşçakalın



Okan ve İsmail'e yeni hayatlarında başarılar diler; BASF'ye katkılarından dolayı teşekkür ederiz.



Ürün Tanıtımı



MasterEmaco® T 1100 TIX

Hızlı Priz Alan, Ultra Yüksek Dayanımlı, Büzülmeyen, Lif Takviyeli, Tikotropik Tamir Harcı

TS EN 1504-3/R4 sınıfına uygundur.

10 mm'den 100 mm'ye kadar olan kalınlıklarda kullanılabilir.

Kullanım Yerleri

- Küçük ve orta boyutlu menhol kapaklarının sabitlenmesi
- Kaldırım taşlarının sabitlenmesi
- Yatay, eğimli veya düşey beton yama onarımları
- Hızlı trafiğe açılması gereken beton onarımları
- Hem iç hem de dış alanlarda kullanılır
- Soğuk koşullar ve soğuk depo odaları
- Trafik aksaklığı periyodunun çok kısa olması gereken uygulamalar

Avantajları

- Oldukça hızlı dayanım gelişimi
- Uygulamadan sonra sadece 2 saat içerisinde servise açılabilir
- Uygun boyutta agrega eklenmesi ile mümkün olduğunca yüksek kalınlık
- -10°C'ye kadar sifirin altındaki sıcaklıklarda kullanım
- Çok yüksek erken ve nihai dayanım
- Üstün mekanik özellikler ve dayanıklılık
- Dayanıklılık açısından çatlak oluşumunu önleyen kontrollü büzülme
- PAN lifler tarafından büzülmenin kısıtlanmasından dolayı azaltılmış çatlak eğilimi
- Mükemmel donma-çözülme direnci
- Çok düşük su emme oranı ve iyi karbonatlaşma direncinden dolayı çok iyi donatı koruması
- Islak koşullarda bile çok iyi kayma direnci
- Hidrokarbonlara karşı çok yüksek direnç



MasterEmaco® T 1200 PG

Hızlı Priz Alan, Ultra Yüksek Dayanımlı, Büzülmeyen, Lif Takviyeli, Akışkan Tamir Harcı

TS EN 1504-3/R4 sınıfına uygundur.

10 mm'den 100 mm'ye kadar olan kalınlıklarda kullanılabilir.

Kullanım Yerleri

- Kalıp kullanılarak küçük ve orta boyutlu menhol kapaklarının sabitlenmesi
- Akışkan veya sıvı yatay onarımlar
- Kaldırım taşlarının groutlanması
- Kent mobilyalarının sabitlenmesi
- Hızlı trafiğe açılması gereken saha betonu ve beton yol onarımları
- Hem iç hem de dış alanlarda kullanılır
- Soğuk koşullar ve soğuk depo odaları

Avantajları

- Oldukça hızlı dayanım gelişimi
- Uygulamadan sonra sadece 2 saat içerisinde servise açılabilir
- Uygun boyutta agrega eklenmesi ile mümkün olduğunca yüksek kalınlık
- Uygulamayı kolaylaştıran akışkan kıvam
- -10°C'ye kadar sifirin altındaki sıcaklıklarda kullanım
- Çok yüksek erken ve nihai dayanım
- Üstün mekanik özellikler ve dayanıklılık
- Dayanıklılık açısından çatlak oluşumunu önleyen kontrollü büzülme
- PAN lifler tarafından büzülmenin kısıtlanmasından dolayı azaltılmış çatlak eğilimi
- Mükemmel donma-çözülme direnci
- Çok düşük su emme oranı ve iyi karbonatlaşma direncinden dolayı çok iyi donatı koruması
- Islak koşullarda bile çok iyi kayma direnci
- Hidrokarbonlara karşı çok yüksek direnç



MasterTop 135 PG

Pompalanabilir ve Dökülebilir Kuvvars Agregalı Çimento Esaslı Kaplama

Kullanım Yerleri

- Yeterli taşıma mukavemetlerine sahip eski beton ve çimento esaslı şapların üzerinde,
- Normal yüklerin bulunduğu endüstriyel zeminlerde,
- Beton renginde yüksek mukavemetli bir kaplama istenilen yerlerde,
- Endüstriyel iç ve dış alanlarda yatay yüzeylerin yeniden düzeltilmesinde kullanılır.

Avantajları

- Priz alma sürecinde kusma yapmayan ekonomik çimento bazlı kaplamadır.
- 20-25°C sıcaklıkta yaklaşık 30 dakika kullanılabilirliğini sürdürür.
- Alkali ortamlara dayanıklıdır.
- Kullanıma hazır üretilir, uygulama alanında su ilave edilir.
- Uygun pompalar ile segregasyon yapmadan pompalanabilir.
- Kolayca dökülür ve yayılır.
- Eski ve yeni betonlar üzerine uygulanabilir.



