

BİZ'den Haberler

Sayı: 5
Eylül 2017

 **BASF**
We create chemistry



Birlikte büyümeye ve daha karlı büyümeye devam edebilmemiz için geleneksel çekirdek ürünlerimizi sattığımız ve piyasada uygulattığımız kadar yeni veya yeniden lansmanı yapılan ürün gruplarına da bir o kadar ilgi göstermemiz ve üzerine emek atmamız gerekiyor. Biliyoruz ki takım olarak iş ortaklarımız ile birlikte sahiplendiğimiz ve üzerinde odaklandığımız ürünlerden her zaman sonuç aldık ve başarılı olduk.

Masterseal 754, Masterseal 440, MasterWeld 908, Masterseal CR 495, MasterFlow 916-918-920, MasterLife, MasterFiber, MasterFinish serisi ürünlerin üzerinde ısrarla durmamız ve nihai müşterilere ve pazara sunarak satmamız gerekiyor. Bu yeni veya lansmanı yeniden yapılan ürünlerin bir çoğu esasen piyasada talep edilen, kullanılan ve başka firmalar tarafından temin edilen ürünler. Bir çok projede ve durumda bu ürünlerin BASF bünyesinde de olduğunu hatırlamamız ve toplam ürün ve çözüm paketimizin içerisine dahil etmemiz ciromuzu ve karlılığımızı artırmamızı sağlayacaktır.

Takım olalım, hızlı olalım, sonuç alamadığımız zamanlarda yeni şeyler deneyelim ve birlikte kazanalım! Bütün çalışanlarımıza ve iş ortaklarımıza öncelikle sağlık (her şeyin başı sağlık, sağlık, yine sağlık...) ve huzur, işlerinde başarılar ve esenlikler diliyorum.

Emrah Ertin

Pazar Yönetimi Direktörü
Türkiye, Azerbaycan ve Orta Asya

Sevgili BASF Yapı Kimyasalları Bölümü Çalışanları ve Değerli İş Ortaklarımız,

2017 yılının ilk sekiz ayı göz açıp kapayıncaya kadar yüksek bir tempoda geçti. Yılın son çeyreğinin hesaplarını ve 2018 yılının bütçesini ve senaryolarını konuşmaya başladık bile. 'Birlikte Büyümeye Devam Edelim!' sloganımız doğrultusunda, niteliksel ve niceliksel hedeflerimize ulaşmak için ülke yönetimimiz ve bölgesel ekiplerimizle sahada aktif çalışmalarımıza ve ilgili eylemlerimize devam ediyoruz.

2017 yılının ilk sekiz ayını, satışlarımızı bir önceki yılın aynı dönemine göre %21 büyüterek tamamladık. Rekabetin ve rekabetçi firma sayısının arttığı, TL'nin ABD Doları ve özellikle Avro karşısında sert kayıplar yaşadığı, hammadde ve enerji maliyetlerinin arttığı ancak satış birim fiyatlarımıza aynı oranlarda yansımamın olmadığı bir dönemde bu büyümenin değerli olduğuna inanıyorum. Emeği geçen bütün ekibimize ve iş ortaklarımıza katkılarından dolayı teşekkür ederim!

Bu dönemde oldukça başarılı olduğumuz bölgeler ve ürün segmentleri olduğu kadar hedeflerimizden uzak kaldığımız ve performansımızın beklentinin altında kaldığı bölgeler ve ürünler de oldu. Prensip olarak teşvik edici, cesaretlendirici ve örnek olması açısından başarı hikayelerinin üzerinde durmamız gerektiği kanaatindeyim. EBC- Yapı Sistemleri iş birliğimizin, bu dönemde %27'lik büyüme ile öncülük yaptığını görüyoruz. Su yalıtımı ve mastikler, performans zemin kaplamaları ve yapıştırıcı ve seramik altı su yalıtımı ürün grupları bu dönemdeki büyümeye önemli katkı sağladılar. Öte yandan yeraltı yapıları ürün grubunun da hem Türkiye'de hem de ihracat projelerine temin ettikleri teknolojik ürünler ile başarılı bir yıl geçirdiğini görüyoruz. Bölge bazında İstanbul (Kuzey Marmara) ve ihracat bölgelerinin özellikle EBC- Yapı Sistemleri tarafında hem çeşit hem de hacimsel olarak diğer bölgelere göre öne çıktığını görüyoruz. Yılın geri kalan dört ayı istatistiksel ve geleneksel olarak hareketli inşaat sezonu ve oransal daha çok satış yaptığımız dönemler olarak tanımlayabiliriz. Bu dönemde diğer ürün segmentlerinde ve tüm bölgelerimizde gereken iş momentumunu yakalayıp, satış rakamlarımızı yukarıya taşıyacağımıza inancım tam.



Sevgili BASF Yapı Kimyasalları Bölümü Çalışanları ve Değerli İş Ortaklarımız,

Oldukça zorlu geçen ve rekabetin yoğun olduğu 2017 yılının ilk dokuz ayını geride bıraktık. Dönemi değerlendirdiğimiz zaman, ciddi aşamalar kaydettiğimiz ve önemli başarılar sağladığımız alanlar olduğu gibi geliştirmemiz gereken konular da olduğunu gözlemliyoruz. Bu dönemin, 2018 hedeflerimizi belirlemek ve bu hedefleri gerçekleştirmek için almamız gereken aksiyonları saptamak adına bize ışık tutacağına inanıyoruz.

BASF Türkiye Yapı Kimyasalları olarak, Yapı Sistemleri bölümümüzü güçlendirmek ve bu pazardaki payımızı arttırmak öncelikli konularımızın başında gelmektedir. Yapı Sistemleri'nin büyümesini önemli ölçüde hızlandırmak adına 2016 yılından başlayarak, 2017 yılında da Segment Yönetimi ve Pazarlama ekibinin yoğun çalışmaları ve ürün geliştirmeleri ile önemli adımlar attık, atmaya da devam ediyoruz. Böylece, yılın başında koyduğumuz hedefleri tutturmayı, hatta aşmayı başardık. Başarıyı yakalamamızı sağlayan önemli etmenler, ilkelerimiz, sahip olduğumuz değerli insan kaynağımız, teknik bilgi birikimimiz, çalışma modelimiz ve bizimle birlikte hedefe inanmış ve odaklanmış şekilde çalışan değerli iş ortaklarımızdır. Müşteri odaklı yaklaşımlarıyla müşterilerimize hızlı ve kaliteli hizmet vermeyi sürdüren satış ekibimiz, özellikle 2015 yılının sonu itibarıyla kurulan ve zaman içinde sahada gittikçe güçlenen Endüstri Satış Yönetimi ekibimiz, başarımızın en önemli aktörleri oldular. Endüstri odaklı çalışma modelimiz, Yapı Sistemleri pazarında bize rakiplerimize göre ciddi bir rekabet avantajı sağladı. Pazarda bizi gittikçe daha güçlü kılan bir diğer önemli birimimiz ise Teknik Servis ekibimizdir. 2014 yılında kurulan bu birim, bayilerimizin, ustalarımızın ve diğer tüm müşterilerimizin sahada nabzını tutarak, sahip oldukları geniş teknik bilgi ve tecrübelerini mümkün olduğu kadar çok kişiye aktararak, BASF'den Master Builders Solutions markasının kalite ve prestijinin elçileri oldular. Markanın sahadaki öncü yüzleri olarak, ürün ve çözümlerimizin kalitesine, güvenilir ve profesyonel teknik servis desteğini de ekleyerek yüksek marka imajımızı ve yüksek müşteri memnuniyetini perçinlediler.

Katkı Sistemleri alanında ise rekabetin oldukça yoğun olduğu bir dönemden geçiyoruz. Hazır beton alanında yılın ilk yarısında beklediğimiz ivmeyi gerçekleştiremedik; hala bu alanda kendimizi

geliştirmeye ihtiyacımız var. Yılın üçüncü çeyreğinde ise sahadan olumlu sinyaller gelmeye başladı. Bayilerimize sunduğumuz ürünlerin sayısı ve çeşitliliğini arttırmak amacı ile 2017'nin başından itibaren Katkı Sistemleri'nden MasterFiber, MasterLife, MasterFinish ürün gruplarını bayilik sisteminde satışa sunmaktayız. Konuyla ilgili oldukça olumlu geri bildirimler alıyoruz. 2018 yılında, bu ürün gruplarında ciddi büyüme hedefliyor ve planlamalarını şimdiden yapıyoruz. Yeraltı Yapıları grubumuz ise, müşterilerine sundukları derin tecrübe ve sağladıkları hızlı ve profesyonel teknik destek ile bizi rakiplerimize göre projelerde en çok tercih edilen ve güvenilen firma yapıyor. Bu grubun, önemli ve özellikle büyük projelerde gösterdiği başarılar bizleri çok gururlandırıyor.

Yeniden yapılan Perakende Yönetimi, filizlerini yavaş yavaş vermeye başladı. Bu alandaki temel hedefimiz, bayilerle olan bağlarımızı ve iletişimimizi daha da güçlendirmektir. Bu amaca yönelik, kısa ve orta vadede önemli adımlar atmaya hedefliyoruz. Perakendeye yönelik ürün çeşitliliğimizi artırarak pazarın kılcak damarlarına daha fazla yayılmaya ve bayilerimizin önce kalitesini sonra da sayısını artırarak bayilik yapımızı güçlendirmeye fazlasıyla önem veriyoruz.

Perakende alanında beklentimiz büyük. Önümüzdeki dönemde bu alanda atacağımız önemli adımlardan bahsetmek isterim: Son kullanıcıları hedefleyerek hayata geçirdiğimiz Sadakat Programımız "Usta Olan Kazansın" ile ilgili, şimdiki kadar elde ettiğimiz sonuçlardan mutluyuz. Bununla birlikte, yeni dönemde bayilerimizin kampanyayı daha da fazla sahiplenmelerini sağlayarak daha çok üyeye ulaşmayı ve kampanyanın verimini arttırmayı hedefliyoruz. İkinci olarak, BASF Yapı Kimyasalları ürünlerini herkesin internette kolayca satın almasına imkan verecek E-Ticaret sitemizi 2018 yılının başında kullanımınıza açacağız. BASF bünyesinde dünyada ilk online satış portalını Türkiye'de hayata geçirecek olmanın haklı gururunu yaşıyoruz. Perakende alanında bize ivme kazandıracak bir diğer adımımız ise, BASF'nin global dijitalleşme stratejisi çerçevesinde dijital mecralardaki varlığımızı güçlendirecek kampanyalar gerçekleştirmek olacaktır.

Yaptığımız işin insan odaklı bir iş olduğunun farkındayız, en iyi hizmeti sunabilmek için önce en iyi ekibe sahip olmak gerektiğine inanıyoruz. Biz de BASF olarak, bu anlayışla hareket ediyor ve önce insana yatırım yapıyoruz. Bu yıl kadromuzu güçlendirdik, önümüzdeki yıl daha da güçlendireceğiz. Hedefimiz pazardaki en iyi ekibe sahip şirket olma özelliğimizi korumaktır.

Son çeyreğine girdiğimiz 2017 yılının sonunda, hedeflerimizi gerçekleştireceğimize dair inancım tam. 2018 yılında, 2017'den aldığımız bu ivmeyle daha da iddialı hedefler belirlemeyi amaçlıyoruz. Bunu gerçekleştirmek için yeterli ürün, hizmet, teknik bilgi ve en önemlisi de insan kalitesine ve paydaşlara sahibiz. Tüm çalışanlarımıza ve iş ortaklarımıza sağlıklı, huzurlu ve başarılı bir dönem diliyorum.

Sevgi ve saygılarımla,

Suat Seven

Ülke Müdürü, Yapı Kimyasalları Bölümü, Türkiye



BİZ'den Haberler 5. Sayı

BİZ'den Haberler Dergisi'nin 5. Sayısına Hoş geldiniz!

İÇİNDEKİLER

- 06 BASF'de İnovasyon
- 08 Aktiviteler & Organizasyonlar
- 10 Eğitimler
- 12 Segment Yönetiminden Son Haberler
- 14 Yeni Çıkan Broşürler
- 15 Yeni Proje: Malatya Stadı
- 16 KÜB Yönetim Kurulu Başkanı Emrah Ertin'in röportajı
- 17 Azerbaycan'dan Gelişmeler
- 18 Mavi Kuşak Bilim Okulu Projesi
- 19 MasterTop 135 FG'nin Yeni Uygulama Yöntemi
- 20 BASF'de Sürdürülebilirlik

Dergi Künyesi

Editör: Senem Çalmekik

Tasarım: Civan Ada

Katkıda Bulunanlar:

Serpil Boy Aral

İzlem Görer

Korkut Bozkurt

Zeynep Karakuş

Konul Tiz



BASF'de İnovasyon

BASF inovasyon projelerini müşterileri için yaygınlaştırıyor.

- Tasarım, trend araştırmaları ve plastikler için simülasyon hizmetleri arasında daha yakın bir etkileşim sağlanacak
- Ludwigshafen'da bulunan designfabrik® ve diğer lokasyonlar daha da geliştirilecek



BASF, tasarım, trend araştırmaları ve plastik bölümündeki simülasyon uzmanlığını bir araya getirerek, otomotiv, tüketim maddeleri ve inşaat gibi alanlarda faaliyet gösteren müşterilerine sunduğu global inovasyon hizmetini geliştirecek.

Projenin türüne bağlı olarak, şirket designfabrik®'in malzeme danışmanlığını, simülasyon aracı Ultrasim® ve trend araştırmalarındaki uzmanlığını ayrıca bu fonksiyonları her bölgede bulunan lokasyonlarda da fiziksel olarak toplayacak.

Projenin türüne bağlı olarak, şirket müşterilerine designfabrik® malzeme danışmanlığı, simülasyon aracı Ultrasim® ve trend araştırmalarındaki deneyim ve uzmanlığını bir paket halinde sunacak. Ayrıca, tüm bu fonksiyonlar her bölgede bulunan lokasyonlarda toplanacak. Bu, şirketin inovatif araçlar kullanarak müşteri projelerine özel destek sağlamasına imkan tanıyacak.

BASF Performans Materyalleri bölümü başkanı Raimar Jahn, bu entegre, küresel konseptin ve BASF uzmanlığının tek çatı altında toplanmasının, müşterilerin

ürün geliştirmenin ilk aşamalarından, sanal prototiplere kadar olan inovasyon süreçlerine vereceği desteği artıracak olduğunu açıkladı.

Ludwigshafen'da bulunan designfabrik®'in genişletilmesi

Fonksiyonların Ludwigshafen lokasyonu altında toplanması için BASF, lokasyonun dışında bulunan eski bir bomba sığınağını yeniden inşa ederek modern mimari bir yapı haline getirecek. Yaklaşık 1.000 metrekarelik ilave bir alan oluşturulacak,

mekan en gelişmiş sunum ve görselleştirme teknolojilerine ve yaklaşık 15 kişilik bir çalışma alanına sahip olacak. Ayrıca, bu yeni bina BASF'nin çözüm ortakları ve yeni kurulan firmalar için esnek bir çalışma alanı işlevi görecek.

Avrupa Lokasyon Yönetimi Başkanı Uwe Liebelt, konuyla ilgili şunları söyledi: "Ludwigshafen lokasyonu içerisinde yapılacak bu yatırımla müşterilerimizle işbirliği içinde çalışabileceğimiz cazip bir alan yaratıyoruz. Tarihsel bir yapıyı modern bir mimari ile birleştirmek, inovatif çözümler konusundaki ortak çalışmalarını destekleyecek yaratıcı bir atmosfer sağlayacaktır."

Binanın planlanması Ludwigshafen anıt koruma yönetimi ile işbirliği içerisinde gerçekleştirilecek ve binanın genişletilmesini Luwoe Danışmanlık üstlenecek. İnşaatın yapımına yerel

otoritelerden alınan izinlerle birlikte başlanacak.

Global müşteri ihtiyaçları için global konsept

Yeni, entegre konsept dünyanın dört bir yanında bulunan BASF lokasyonlarında da yürürlüğe girecek. Tokyo, Japonya ve Şangai, Çin'de bulunan bölgesel müşteriler de materyal ve tasarımla birlikte simülasyon teknolojileri ve trend araştırma ekibinin sunduğu paket hizmetten yararlanabilecek. Kuzey Amerikalı müşterilere hizmet vermek üzere benzer bir tesis de Wyandotte, Michigan'da kurulacak.

Malzeme danışmanlığı gittikçe önem kazanıyor

Kısalan inovasyon döngüleri göz önüne alındığında, müşterek ve etkin geliştirme

süreci giderek önem kazanmaktadır. "Uzmanlığımızın tek çatı altında toplanması, müşterilerimizin ihtiyaçlarına yöneliktir. Bu sayede, müşteri ihtiyaçlarına daha kısa sürede cevap verirken, daha entegre ve kişiselleştirilmiş bir hizmet sunabileceğiz. İnovasyonlar pazara daha hızlı bir biçimde sunulacak." diyor Raimar Jahn.

BASF'in kendi simülasyon teknolojisi olan Ultrasim, plastik yapıların özelliklerini dijital olarak hesaplamaya imkan sağlıyor, böylelikle, pahalı ve karmaşık prototip üretiminin önüne geçiyor. BASF trend araştırmacıları ihtiyaçları, pazarları ve uygulamaları geleneksel endüstri sınırlarının ötesinde analiz ediyor, böylelikle bir çok çeşitli eğilimden, geleceğin plastik dünyasında en çok önem arzedecek olanlar üzerine eğiliyorlar.

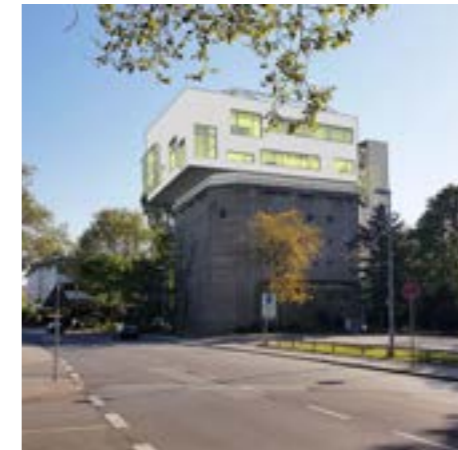
BASF'den

Global müşteri ihtiyaçları için global konsept

"Uzmanlığımızın tek çatı altında toplanması, müşterilerimizin ihtiyaçlarına yöneliktir. Bu sayede, müşteri ihtiyaçlarına daha kısa sürede cevap verirken, daha entegre ve kişiselleştirilmiş bir hizmet sunabileceğiz."

Raimar Jahn

BASF Performans Materyalleri bölümü başkanı



"...Tarihsel bir yapıyı modern bir mimari ile birleştirmek, inovatif çözümler konusundaki ortak çalışmalarını destekleyecek yaratıcı bir atmosfer sağlayacaktır."

Uwe Liebelt

Avrupa Lokasyon Yönetimi Başkanı

Aktiviteler & Organizasyonlar

Yapı Kimyasalları ekibi 2017 1. Dönem değerlendirme toplantısını gerçekleştirdi.



15-16 Mayıs 2017 tarihlerinde Radisson Blu Otel Tuzla'da gerçekleştirilen toplantıda BASF Yapı Kimyasalları ekibi; satış, pazarlama, teknik servis, üretim ve satış operasyonları bölümü çalışanları ile bir araya geldi. Toplantının ilk gününde Ülke Müdürü Suat Seven tarafından genel durum değerlendirmesi yapıldı. Müşterilere daha hızlı ve etkili hizmet verebilmek amacıyla satış destek birimlerinin sunumlarına yer verildi, değerlendirmeler yapıldı. İkinci günde ise bölgesel satış performans tabloları ele alınarak önümüzdeki dönem hedef ve planları paylaşıldı. Tüm ekip çalışanlarının ortak hedefe ulaşabilmesi için takım olarak hareket etmesi gerektiğine vurgu yapıldı.

Ukraynalı Çözüm Ortaklarımızın Türkiye Ziyareti



Ukrayna'daki çözüm ortaklarımız için İstanbul'da gerçekleştirilen teknik gezide katılımcılara Ataşehir Finans Merkezi şantiyesinde MasterSeal M 800 püskürtme izolasyon eğitimi uygulamalı olarak sunuldu.

Ukrayna'daki önemli enstitülerin projelendirme grubu yetkililerine, BASF Gebze üretim tesisinde ürünlerimizle ilgili teknik eğitim verildi ve fabrika gezisi gerçekleştirildi.

Ukrayna'daki çözüm ortaklarımıza ve BASF Ukrayna Satış Müdürü Kostiantyn Gorbachov'a inşaat yapılarındaki sürdürülebilirliğe olan katkılarından ötürü teşekkür belgesi verildi. Teknik eğitim katılımcıları adına TEMA Vakfı'na Balıkesir - Özgören Ormanı'na dikilmek üzere fidan bağışı yapıldı.



TÜNELCİLİK SEMİNERİ

Maden Mühendisleri Odası tarafından düzenlenen Tünelcilik Seminerleri'ne İnşaat Mühendisleri Odası ile Jeoloji Mühendisleri Odasından katılımcılar yer aldı.

13 Mayıs'ta yapılan seminerde "TBM Kimyasalları ve Çevresel Etkileri" konulu sunumuyla Yeraltı Yapıları Bölge Satış Müdürü Kadir Akkoyun'un sunumuna da yer verildi.



DÜNYA TUNEL KONGRESİ 2017

Bu yıl Dünya Tünel Konferansı Norveç'in Bergen şehrinde 9-15 Haziran 2017 tarihlerinde düzenlendi.

ITA, (Uluslararası Tünel ve Yeraltı Uzayları Birliği) her yıl Genel Kurul toplantısını ve aynı zamanda Dünya Tünel Kongresi'ni dünyadaki farklı bir üye ülkede yapıyor. Dünya Tünel Kongresi, katılımcıların bir araya gelerek sektörlerini iyileştirmek için bilgi paylaştıkları tünel açma ve yeraltı konuları alanında en önde gelen uluslararası konferanstır.

Bu yıl Bergen'de düzenlenen konferansta Türkiye'den Prof. Nuh Bilgin'in hazırladığı makale organizasyon komitesi tarafından seçilerek açılış oturumuna eklendi.

BASF'nin Master Builders Solutions markası bu kongreye gümüş sponsor olarak destek verdi. Kongre sırasında BASF'den 3 yeni ürün tanıtımı yapıldı: MasterRoc SA 193, püskürtme beton katkısı, MasterRoc SLF 50, TBM köpükleri, MasterRoc MP 368, Poliüretan enjeksiyon



BETON FUARI - İSTANBUL 2017

13-15 Nisan 2017 tarihlerinde düzenlenen Beton İstanbul 2017 Fuarı'na Katkı Üreticileri Birliği (KÜB) çatısı altında katıldık. KÜB Yönetim Kurulu Başkanı Emrah Ertin'in öncülüğünde bu yıl düzenlenen Fuar KÜB üyeleri olarak ayrı stantlarla değil birliğin çatısı altında ortak bir katılım gösterildi.

KÜB, 18 yıldır sektörde beton uygulamaları ve betonda kullanılan kimyasal katkı teknolojileri konularında hizmet vermektedir. Birliğin kuruluş amaçlarından biride, "İlgili tüm kişi ve kuruluşlara teknik, ekonomik ve sosyal yönden rehberlik yaparak tüketiciyi bilinçlendirmektir." Bu kapsamda fuar ziyaretçileri için KÜB standı içerisinde oluşturulan eğitim salonunda Fuar süresince KÜB Teknik Komitesinin hazırladığı Teknik Eğitim Sunumları düzenlendi.

BASF Yapı Kimyasalları Bölümü, Beton Katkı Bölge Satış Müdürü Osman Tezel'in de Prekast Beton konulu sunumuna yer verildi.



Usta Eğitimleri

Eğitimlerimiz 2017 yılında hız kesmeden devam ediyor.



İzmir Bölge

Katılımcı Sayısı

Afyon	113 kişi
İzmir	42 kişi
İzmir/Kemalpaşa	55 kişi

İzmir Bölge Usta Eğitim Seminerlerimiz bölge distribütörümüz **BYKS** ile işbirliği içerisinde gerçekleştirildi.



İstanbul Bölge

Katılımcı Sayısı

Samsun	156 kişi
Kayseri	131 kişi
Aksaray	78 kişi

Ankara Bölge Usta Eğitim Seminerlerimiz bölge distribütörümüz **Aykimtaş** ile işbirliği içerisinde gerçekleştirildi.



Diyarbakır ve Elazığ Bölge

Katılımcı Sayısı

Şırnak	50 kişi
Mardin	48 kişi
Diyarbakır	71 kişi
Muş	70 kişi
Van	66 kişi

Diyarbakır Bölge Usta Eğitim Seminerlerimiz bölge distribütörümüz **ARSBA** inşaat ile, Elazığ bölge eğitimleri ise distribütörümüz **ED YAPI** ile işbirliği içerisinde gerçekleştirildi.

2017'nin son Application Experts eğitimi tamamlandı

Yapı Kimyasalları alanında teknik uzmanlar yetiştirmeye devam ediyor!

2 yıldır "Pasaport Eğitimleri" ismiyle devam eden seminerlerimiz 2017 yılında "Application Experts" adıyla 3. Serisini tamamladı!

3. Serinin son eğitimi 23-24 Mart tarihlerinde BASF Gebze fabrikasında gerçekleşti.

Son eğitimin konusu Onarım ve Güçlendirme Sistemleri oldu. Konuyla ilgili eğitimler Talat Sivrioğlu ve Korkut Bozkurt tarafından verildi.



2017

Bu yılın başından bu yana yaptığımız eğitimlerde **2237** kişiye ulaştık.



2017

Usta Eğitim Seminerlerimiz kapsamında **30** ilimizi ziyaret ettik.



2017

Usta Eğitim Seminerlerimiz kapsamında **34** farklı eğitim gerçekleştirdik.

Yurtdışı Eğitimlerimiz



UKRAYNA EĞİTİMİ

26 Nisan 2017 tarihinde Ukrayna Kiev'de Teknik Servis ekibinin katkılarıyla düzenlenen uygulamalı eğitim seminerine bölgedeki bayiler ve satış ekibinin katılımıyla tamamlandı.



KIBRIS EĞİTİMİ

Kıbrıs'taki iş ortaklarımız ve bayilerimizle 18 Mayıs tarihinde Elysium Park Otel'de uygulamalı ürün eğitim semineri düzenlenmiştir. Kıbrıs distribütörümüz Nayat Yapı ile işbirliği içerisinde gerçekleştirildi.

Azerbaycan'da gerçekleşen eğitim seminerleri



SU YALITIMI EĞİTİMİ

5-6 Nisan tarihlerinde Azerbaycan'da uygulamacı bayilerimize yönelik olarak uygulamalı Su yalıtımı ve Mastikler eğitimi gerçekleştirildi.



ZEMİN KAPLAMALARI VE SERAMİK YAPIŞTIRICILARI EĞİTİMİ

21-22 Haziran tarihlerinde Segment Müdürü Serdar Kara tarafından BASF Caspian Sumgayit fabrikasında uzman uygulayıcı firma yetkililerine epoksi, poliüretan, Ucrete zemin kaplamaları konusunda teorik ve pratik eğitim yapıldı.



Segment Yönetiminden Son Haberler



YENİ ÜRÜN: MasterWeld 908

Master Builders Solutions'ın yeni ürünü MS Polimer Esaslı, çok amaçlı güçlü yapıştırıcı MasterWeld 908 raflarda! MasterWeld 908, MS polimer esaslı, tek bileşenli, çok amaçlı kullanılabilen, yüksek yapışma ve yüksek mukavemete sahip güçlü yapıştırıcı. MasterWeld 908 ağır yapı malzemelerinin yapıştırılarak sabitlenmesini sağlar.

YENİ ÜRÜN: MasterSeal CR 495

Master Builders Solutions'ın yeni ürünü MasterSeal CR 495 Poliürea Esaslı, Çift Bileşenli Derz Dolgu Mastiği poliürea esaslı, çift bileşenli, hava şartlarına ve atmosferde bulunan kimyasal maddelerin yol açtığı bozulmalara karşı dirençli, %100 katı, kendiliğinden yerleşen derz dolgu mastiğidir.



Nemli, ıslak ve hatta su altı uygulamalarında bile yüzeylere yapışabilen, yüksek mukavemete sahip güçlü yapıştırıcı MasterWeld 908.

[MasterWeld 908 ile ilgili daha fazla teknik bilgiye ulaşmak için lütfen buraya tıklayın.](#)

KULLANIM ALANLARI

- Panel, profil ve farklı bir çok elemanın, taş, beton, ayna, cam, alçı levha, PU, PVC, poliester, plastik, seramik, bakır, kurşun, çinko, alüminyum, ahşap gibi yüzeylere yapıştırılmasında,
- Isı izolasyon panellerinin sabitlenmesinde,
- Cephe ve tavan kaplama elemanlarının sabitlenmesinde,
- Ses izolasyon panellerinin montajında (taş yünü, ahşap ve plastik köpük paneller),
- Nemli, ıslak ve hatta su altı uygulamalarında yüzeylere yapışma,
- Kapı eşikliklerinin, pencere denizliklerinin, süpürgeliklerin ve kaplama plakalarının sabitlenmesinde kullanılır.

AVANTAJLARI

- Tek bileşenlidir
- Nemli veya ıslak yüzeylerde bile kabarcık oluşum gözlenmez
- Akma yapmaz
- Boyanabilir (özel boyalar ile)
- Hacim kaybı göstermez
- Astar kullanılmasına gerek yoktur (Uygulamaya başlamadan önce ön test yapılması tavsiye edilir)
- Solvent, silikon ve izosiyanat içermez
- Mükemmel elastikiyet özellik gösterir

Sahip olduğu hızlı mukavemet alma ve olağanüstü dayanıklılığıyla yatay betonda, çatlakların, hasar görmüş derzlerin veya yeni kontrol derzlerinin doldurulmasında kullanılır.

[MasterWeld 908 ile ilgili daha fazla teknik bilgiye ulaşmak için lütfen buraya tıklayın.](#)

KULLANIM ALANLARI

- Depo zeminlerinde
- Üretim tesislerinde
- Hava alanlarında
- Çatlarda
- Park alanları ve garajlarda
- Endüstriyel tesislerde
- Şişeleme ve konserve tesislerinde
- Besin işlem tesislerinde
- Soğuk hava depolarında

AVANTAJLARI

- Çift bileşenlidir
- Kolay ve hızlı uygulanır
- Kullanıma hazırdır
- Akışkan özelliklidir
- %100 katı özellik gösterir. VOC ve solvent içermez
- 1 saat içerisinde yaya veya araç trafiğine açılabilir
- Petrokimyasallara ve kimyasallara dayanımı yüksektir
- Sıcaklık ve nemden etkilenmez
- 0°C - 60°C arasında çok hızlı kullanılır



Yeni Çıkan Broşürler

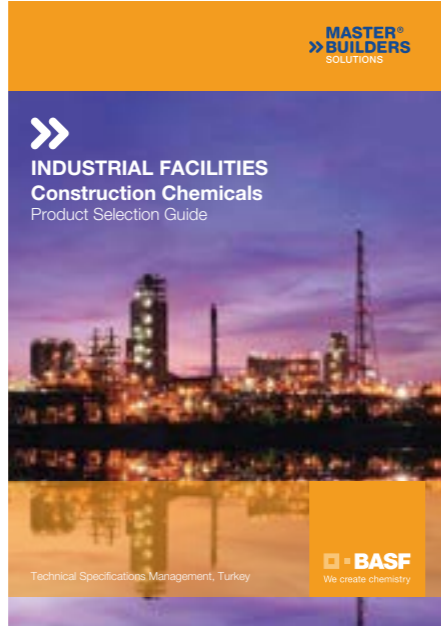
Güncel broşürlerimize göz attınız mı?



Rusça

Ürün Kataloğu

İhracat satış bölgelerimizdeki müşterilerimize ürünlerimiz hakkında ayrıntılı bilgi verebilecek Rusça ürün kataloğu hazırlanmıştır. Rusça'nın konuşulduğu Ukrayna, Gürcistan, Türkmenistan gibi bölgelerdeki müşterilerimizin yararlanabilmesi amacıyla uzun yıllar sonra Rusça bir katalog sunulmuştur.



Sanayi Yapıları

Kılavuzu (İngilizce)

Endüstri sektöründe önemli bir yere sahip olan sanayi yapılarının inşaatı için kullanılacak yapı kimyasalları çözümlerinin sunulduğu kılavuz hazırlanmıştır. Bu kılavuzda sanayi yapılarının farklı mahalleri ayrı ayrı ele alınarak, her mahal için uygun olan yapı kimyasalları çözümleri görsellerle açıklanmıştır.



Yapı Kimyasalları

Fiyat Listesi Kataloğu

2017 perakende satış fiyatlarımızı güncelleyerek Perakende sektöründe kullanımı yaygın olan ürünlerimizin güncel fiyatlarının yer aldığı fiyat listesi kataloğu hazırlanarak iş ortaklarımızla paylaşılmıştır.



Referans Projeler Kataloğu

Müşterilerimize sunabileceğimiz prestijli Referans Projeler Kataloğu tamamlandı. Kataloğun dijital versiyonuna web sitemizden erişim imkanı sağlanmaktadır.

www.master-builders-solutions.basf.com.tr



Referans Proje Yeni Malatya Stadı

Malatya'nın Battalgazi ilçesinde 136.585 m² arazi üzerine inşa edilen stat, çim zeminden itibaren 6 kat yükseklikte bulunuyor. 25 bin seyirci kapasitesine sahip statin iç ve dış cephesinde kayısıyı andıran obje ve renkler kullanıldı. Son derece modern inşa edilen stadyumda, skorboard, restoran, kafeterya, VIP salonları, TV yayınlarının yapılacağı bölümler, basın bölümü, kapalı otoparklar, seyirci ve sporcu girişi gibi alanlar en uygun şekilde tasarlandı. Tabandan ısıtmalı sahanın olacağı statta engellilerin de rahatça kullanabileceği engelli koltuğu ve özel tuvaletler de bulunuyor. BASF Yapı Kimyasalları markası Master Builders Solutions bu önemli projede tüm yapı kimyasal ürünlerinde doğru ve hızlı ürün temini ile önemli bir çözüm ortağı oldu. Malatya Stadı'nın zemin kaplamasına geçilmeden önce altyapının iyileştirilmesi için özellikle tribünlerde silim işlemleri yapıldı. Rıhtlar çimento esaslı yapısal tamir harcı ile, zeminler ise epoksi tamir harçları ile düzeltildikten sonra, otopark, seyirci dolaşma alanı, fuaye alanları ve tribünler için farklı sistemlerde multilayer zemin kaplamaları yapıldı.

PROJEDE KULLANILAN ÜRÜNLER

- MasterTop P 677 Epoksi Esaslı, İki Bileşenli, Solventsiz Astar
- MasterTop P 604 Ekonomik, Epoksi Esaslı Astar Malzemesi
- MasterTop BC 375 N İki Bileşenli, Poliüretan Esaslı, SelfLeveling Kaplama
- MasterTop TC 257 MasterTop Üstün Poliüretan Zemin Kaplama Sistemleri
- MasterTop 430 Mineral ve Korund Agregalı Yüzey Sertleştirici
- MasterEmaco N 600 Yüzeysel Onarımlar için Tamir Harcı
- MasterEmaco S 488 Yapısal Tamir Harcı
- MasterFlow 928 Çimento Esaslı Grout Harcı
- MasterTile WP 668
- MasterSeal 440 PU Esaslı, Tek Bileşenli, Elastomerik Derz Dolgu Mastiği



BASF Yapı Kimyasalları Türkiye & Orta Asya Pazar Yönetimi Direktörü aynı zamanda KÜB Yönetim Kurulu Başkanlığını da yürüten Emrah Ertin'in TÜRK FONFEDBİZ Dergisi'ne verdiği röportaj:

Betonun Vazgeçilmez Bileşeni Kimyasal Katkılar

Yaklaşık 20 yıl önce beton ve harç katkı maddeleri üreticilerini aynı şemsiye altında toplamak amacıyla yola çıkan Beton ve Harç Kimyasal Katkı Maddeleri Üreticileri Derneği (KÜB), sektörün evrensel kalite ölçülerine uygun olarak üretim yapmasına hatırı sayılır bir oranda destek veriyor. Sektör için artı değer yaratacak adımlar artarken paydaşlarıyla da dirsek temasını sürdüren KÜB, örgütlenmenin, güçlü bir yapılanmayla, doğru hedefler için sürdürülebilir stratejiler belirlemekle mümkün olacağına inanıyor. KÜB Yönetim Kurulu Başkanı Emrah Ertin de bu düşünceden hareketle hız kazanan ve sektörde itici bir güç oluşturan büyük ölçekli projeleri, yapı sektöründeki çalışmalarını ve teknolojik gelişmeleri desteklediklerini söylüyor.



KÜB Yönetim Kurulu Başkanı
Emrah Ertin

“Ülkemizde ve dünyada son 20 yılda inşaatı mümkün olan birçok olağanüstü yapının beton imalatı esnasında karşılaşılan zorluklar, beton kimyasal katkı teknolojisinin sağladığı özellikler sayesinde aşılabildi. Yani, varılan noktada kimyasal katkıların betonun vazgeçilmez bir bileşeni haline geldi.”

Bu röportajın tamamına
TürkFonFedBiz Dergisi'nin
8. Sayısından ulaşabilirsiniz.

KÜB'ü sizin sözlerinizle tanıyabilir miyiz?

Beton ve harç kimyasal katkı maddeleri üreticilerini bir çatı altında toplayan KÜB, bu üreticilerin aralarındaki koordinasyonu sağlamak, beton ve harç katkıları üretiminin evrensel kalite ölçülerine, ulusal ve uluslararası standartlara uygun olarak yapılmasına katkıda bulunmak, sektörün ilgili kişi ve kuruluşlarına teknik, ekonomik ve sosyal yönden konu üzerinde rehberlik yaparak tüketiciyi bilinçlendirmek amacıyla çalışmalarına devam ediyor. Bu misyon doğrultusunda KÜB olarak, üyesi olduğumuz İMSAD (Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği) YÜF (Yapı Ürünleri Üreticileri Federasyonu) ve EFCA (Avrupa Beton Katkıları Federasyonu) kuruluşlarıyla ve inşaat ve beton sektörünün diğer paydaş kuruluş ve dernekleriyle koordineli bir şekilde hareket ediyoruz. Üye firmalarımızın ürünlerinin yapılan testlerle kalite standartlarının takibinde, uygunluk testlerinin yaptırılmasında ve raporlanmasında, KGS (Kalite Güvence Sistemi İktisadi İşletmesi) ile iş birliği içerisinde çalışıyoruz.

Sektörünüzün ülke ekonomisine kattığı artı değeri nasıl yorumluyorsunuz? Türkiye'de çok sayıda büyük ölçekli inşaat projeleri sürdürülüyor. Bu projeler sektörün gelişiminde nasıl rol oynuyor?

Kurulduğumuz yıllarda beton imalatında kimyasal katkı kullanılması neredeyse özel bir durum iken günümüzde hem pratikte hem de ilgili standartlarda kimyasal katkıların betonun vazgeçilmez bir bileşeni haline gelmiştir. Ülkemizde ve dünyada son 20 yılda inşaatı mümkün olan bir çok olağanüstü yapının beton imalatı esnasında karşılaşılan zorluklar, beton kimyasal katkı teknolojisinin sağladığı özellikler sayesinde aşılabılmıştır. Beton katkıları, beton yapılarında yüksek mukavemet, dayanım, geçirimsizlik gibi özellikleri sağladığı gibi çok uzun ve yüksek mesafelere pompalanabilmeye, çok farklı kalıp şekillerinde, çok soğuk ve çok sıcak havalarda beton dökülmesine imkan tanıyor. Beton kimyasal katkı teknolojileri, bilimsel gelişmeler ve inovasyonlar ile önümüzdeki dönemde de beton ve inşaat sektörüne hem teknik ve ekonomik hem çevresel katkı sağlamaya devam ederken bazı yeni uygulamalar ve imalatlar için de ilham verecektir.

Bu noktada KÜB olarak neler yapıyorsunuz?

Derneğimiz üyeleri, KÜB etik taahhütnamesini imzalayarak, yüksek ahlaki standartlarda iş yapma iradelerini beyan etmişlerdir. Üyelerimizin, imzaladıkları etik taahhütnamenin şartlarına uyup uymadıkları her yönetim kurulu toplantısında ciddiyetle takip ediliyor. Bu uygulamanın tüm sektör için örnek teşkil edeceğine inanıyoruz.

Azerbaycan'daki yeni parekende markası Bravo'ya BASF desteği

BRAVO Dağıtım Merkezi:

Yeni tesis, 17.000 metrekare büyüklüğünde ve kendi kamyonları, tedarikçilerin kamyonları ve kişisel otomobilleri için 20.000 metrekare park alanına sahiptir. Merkez, yerel ve uluslararası marka ürünlerinin dağıtımına ve ticarileştirilmesine yardımcı olacaktır.

Teknik inşaat verileri:

Depo sisteminin teknik özellikleri: Deponun toplam alanı 16.000 m²'dir. 34.512 palet depolama kapasitesine sahiptir. Deponun 6.000 m²'lik düşük sıcaklık (-18; -24°C) alanları geniş bir ürün gamı için kullanılabilir palet sehpaları ile donatılmıştır. Ofis, bekleme/dinlenme odaları, sağlık odaları gibi sosyal alanlar ve teknik yapı alanı için ayrılan alan ise toplam 1.875 m²'dir.

BASF'nin projeye katkısı:

Ucrete® Zemin çözümlerinin etkileyici özellikleri; Ucrete® poliüretan beton kaplama çözümlerinin kimyasallara, -18; -24°C gibi dondurucu alanlara ve mekanik etkilere karşı dayanıklı olması, herhangi bir bileşen gerektirmeden uygulanabilmesi ve bu sayede hijyenik ve kolay temizlenebilir olması; gerektiği zaman kayma direnci özellikleriyle desteklenebilmesi ve çok farklı çeşitte tasarıma izin vermesi müşteri North West Constructon firmasının zemin çözümü olarak Ucrete® ürününü seçmesini sağladı.

EBC Satış Temsilcisi Togrul Alikhanov'un görüşleri ise şu şekilde: “Ucrete® poliüretan beton zemin kaplama çözümlerinin bir diğer avantajı döşemenin uygulama hızıdır, sadece sekiz saat sonra zemin üzerinde yürümek mümkündür ve 24 saat sonra araç trafiği için hazır hale gelebilir. Daha da önemlisi, müşteri, ana müteahhit ve kendimiz dahil olmak üzere projenin tüm tarafları zeminin kalitesinden son derece memnun kaldık.”

Zemin çözümlerine ek olarak MasterFlow® 928 hassas harç, MasterEmaco® T 1200 PG ve MasterEmaco® S488 beton tamir sistemleri, MasterSeal® PG 470 ve MasterSeal® NP 474 elastomerik derz dolguları, MasterKure® 215 kür işlemi beton sertleştiricisinin korunması, ayrıca, ankraj deliklerini demirmek için MasterBrace® ADH 1406 harcı projede kullanılmak üzere seçildi.



■ Konul Tiz



BASF Azerbaycan'a katkı sağlamayı amaçlıyor.

Almanya'nın Azerbaycan Büyükelçisi Michael Kindsgrap, BASF Caspian'ın fabrikasındaki üretim kapasitesini ve Azerbaycan'daki faaliyetlerini incelemek için Sumgait'te yer alan tesisi ziyaret etti.

Bu ziyaret sırasında BASF Caspian'ın Genel Müdürü Serkan Selçuk şirketin Azerbaycan'daki üretimi ve faaliyetleri hakkında bilgi verdi ve gelecek planlarından bahsetti. Serkan Selçuk: “İnşaatlarda kullanılan kimyasalların üretimi yanı sıra, BASF, 2017'den itibaren kimyasal ürün üretimini diğer alanlara da çekmeyi planlıyor. Dolayısıyla şirket, yeni yatırım fırsatları ve uzun vadeli deneyimi ışığında, Azerbaycan Cumhuriyeti'ne katkı sağlamayı amaçlıyor” dedi. Büyükelçi, gezisinin ikinci kısmında modern ekipmanlarla donatılmış üretim alanını gezip, mevcut imalat durumunu ve fabrikanın barındırdığı potansiyel fırsatları büyük takdirle karşıladı. Büyükelçi, “Almanya Büyükelçiliği'nin Alman şirketlerle yürüttüğü işbirliği çerçevesinde, ilk aşama yatırımların yapıldığı, makroekonomik gelişim sürecinde olan Azerbaycan'a bu yatırımlar yakın zamanda hız kaybetmeden süreklilik içerisinde olumlu sonuçlar doğuracak” diye konuştu.





Mavi Kuşak Bilim Okulu projesi ziyaretinin ilk ayağı 3 Ağustos günü gerçekleşti. Proje kapsamında eğitim gören 80 öğrenci, Gebze fabrikamızı ziyaret etti. 80 erkek öğrencinin 50'sinin fabrika yemekhanesinde, 30'unun da A65 seminer salonunda ağırlandığı ziyarette; yemeğin ardından kendilerine eş zamanlı olarak fabrika sunumları yapıldı. Ardından öğrencilere içerisinde; BASF bilim sözlüğünün, bir defter, bir kalem ve bir Yapı Kimyasalları Broşürünün yer aldığı bir çanta hediye edildi; tüm ziyaretçiler ve öğrencilere rehberlik eden çalışanlarımızla çektiğimiz toplu bir fotoğraftan sonra ziyaretçilerimizi uğurladık.

'Mavi Kuşak Bilim Okulu' Projesi Nedir?

İSTANBUL VALİLİĞİ TARAFINDAN 2.'Sİ DÜZENLENEN PROJE GENÇLERİ BİLİMLE TANIŞTIRMAYI AMAÇLIYOR.

İstanbul Valiliği tarafından bu yıl 2.'si düzenlenecek Mavi Kuşak Bilim Okulu projesine katılan toplam 160 öğrenci İstanbul Teknik Üniversitesi Maslak Kampüsü'nde 31 Temmuz- 25 Ağustos tarihleri arasında yaklaşık 1 ay Bilim Eğitimi alacak. İstanbul Anadolu, Fen ve İmam Hatip Liseleri'nin 9. ve 10 sınıflarından öğrencilerin katıldığı Mavi Kuşak Bilim Okulu'nun amacı başarılı lise öğrencilerine matematik, fen bilimleri ile kişisel ve sosyal gelişim alanlarında katkı sağlamak, öğrencilere fırsat eşitliği sunmak, ilgi ve yeteneklerinin keşfedilmesini ve geliştirilmesini sağlamaktır. Mavi Kuşak Bilim Okulu'na katılan öğrencilere bu yıl; sıra dışı matematik eğitimi, deney merkezli fen bilimleri, Kişisel Gelişim (NLP) eğitimleri, TÜbitak kriptoloji eğitimi, sanal gerçeklik eğitimi, uzay gözlemleri (kara delikler), Android yazılım eğitimi, akıl oyunları eğitimi verilecek, öğrenciler sürpriz geziler ve spor etkinliklerine katılacak. Mavi Kuşak Bilim Okulu'na katılan öğrencilere bu yıl; sıra dışı matematik eğitimi, deney merkezli fen bilimleri, Kişisel Gelişim (NLP) eğitimleri, TÜbitak kriptoloji eğitimi, sanal gerçeklik eğitimi, uzay gözlemleri (kara delikler), Android yazılım eğitimi, akıl oyunları eğitimi verilecek, öğrenciler sürpriz geziler ve spor etkinliklerine katılacak.

Endüstriyel Zeminlerde MasterTop 135 PG Yeni Uygulama Yöntemi

MasterTop 135 PG, orta ve ağır trafiğe uygun, transpalet ve forklift trafiğine uzun süre dayanan bir zemin kaplama ürünüdür. Yapı Kimyasalları pazarında birçok endüstriyel olmayan hafif trafiğe uygun kendinden yayılan zemin tesviye şapı bulunmaktadır, ancak endüstriyel alanlara uygun olarak geliştirilmiş tek ürün MasterTop 135 PG'dir. Bu anlamda endüstriyel tesislerde cankurtaran görevi görmektedir.



1. Epoksi Astar Uygulaması

Bu yöntemde yine alt zemin hazırlığı aynı şekilde yapıldıktan sonra epoksi astar MasterTop 1700 (A+B) 400-500 gr/m² sarfiyat ile uygulanıyor.



2. Kuvars Kumu Serpilmesi

Ardından vakit kaybetmeden üzerine 1-2 mm dane çapında silis yada kuvars kumu 3 – 5 kg/m² sarfiyatla serpiliyor.



3. Serbest Kumun Alınması

1 gün beklettikten sonra epoksi astar MasterTop 1700 yeterince priz almış oluyor. Üzerindeki serbest kum süpürge ile alınıyor ve yüzey son derece pürüzlü bir hale geliyor.



4. MTop 135 PG Uygulaması

Ardından temizlenen yüzeye yine mevcut yöntemle MasterTop 135 PG uygulaması tasarlanan kalınlık ve miktara göre yapılıyor.



5. Kürleme İşlemi

Uygulamadan hemen sonra eski yöntemden farklı olarak MasterTop 135 PG nin üzeri MasterKure 101 ile çatlak oluşmasını önlemek amacıyla 200 gr /m² sarfiyatla pompa yardımı ile kürleniyor.



6. Akrilik Esaslı MKure 101

Burda kullandığımız kür akrilik esaslı kürümüz MasterKure 101 olduğu için taze olan MasterTop 135 PG üzerinde tepsi perdaha gelince bir problem oluşturmuyor.



7. Parlatma Uygulaması

Yeterince süre kontrol edilerek beklendikten sonra 2 veya 3 kez yaptığımız helikopter tepsi perdahını yapmadan direk helikopter bıçak ile parlatma uygulamasına geçiliyor. Böylelikle işçilikten de tasarruf edilmiş oluyor.



8-9. Uygulamanın Son Aşaması

Yine 2 veya 3 kez parlatma işleminden sonra hem yüzeyin daha parlak gözükmesi amacıyla hem de MasterTop 135 PG'nin dayanımını tam alması amacıyla MasterKure 101 rulo ile yaklaşık 40 – 50 gr /m² sarfiyatla uygulanarak işlem tamamlanıyor.

Talep edilmesi halinde uygulamacı bayilerimizin yapacakları ilk uygulamalarda TeknikServis Ekibi tarafından destek verilecektir.

İletişim: Korkut Bozkurt / korkut.bozkurt@basf.com

BASF
We create chemistry

BASF Fortune 500'de

Fortune'un en büyük 500 şirket listesi açıklandı

Her yıl yaptığı sıralamayla Dünyanın en büyük 500 şirketini açıklayan Fortune Dergisi, bu yılın sıralamasını da yayınladı.

Şirketlerin yıllık gelirlerine göre yapılan sıralamada BASF 126. sırada yer aldı.





BASF'DE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

Ekonominin Evrimi: “Doğrusal’dan Döngüsel’e”

Döngüsel ekonomi, ekonomik büyüme ve gelişmeyi yenilenebilir kaynakların tüketiminden ayıran evrensel bir modeldir.

Doğrusal ekonomide ham maddenin işlenmesi ile elde edilen ürün, tüketiciye ulaşıp servis ömrünü doldurduktan sonra çevreye ve ekonomiye faydası olmayan bir atık olarak değerlendirilirken; döngüsel ekonomide ürünün yolculuğu bu noktada sona ermez ve eğer mümkünse servis ömrü dolan ürün yeniden işlenerek hammadde ya da katkı maddesi olarak döngüye katılır. Bu sayede döngü boyunca üründen elde edilen verim optimize edilirken doğaya vereceği zarar da asgari düzeye indirilir. Hammadde ihtiyacının artması, ekonomik büyümenin hızla artan nüfusun ihtiyaçlarını karşılamada yetersiz kalması, doğal kaynakların tükenme tehdidi ile karşı karşıya kalması ve tüm bunların dünya iklimi üzerindeki

olumsuz etkisi izlenecek olan ekonomik modelin doğrusaldan döngüsel evrimleşmesini zorunlu hale getirmektedir. Döngüsel ekonomi doğal kaynakları tüketmeden maksimum verimle kullanma ve çevreye verilen zararı minimuma indigeme prensipleri üzerine kuruludur.



Yenilenebilir enerji kaynaklarının tercih edilmesi, bu kaynaklarının potansiyelini kısıtlamayacağı ve karbon salınımlarını azaltarak çevreye verilen zararı asgari seviyeye indireceği için kaynak/hammaddenin maksimum verim ile kullanılması presibine dayanan döngüsel ekonomi modeli ile örtüşmektedir. Yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanılması ile yenilenebilir doğal kaynaklardan tasarruf edilir ve gelecek nesillere aktarılması sağlanır. BASF köklü tecrübeleri ve uzman kadrosuyla geliştirmiş olduğu çözümler ile döngüsel ekonomiye katkıda bulunmaktadır.

Sürdürülebilir Bir Dünya için Rüzgar

Tüm dünyayı tehdit eden iklim değişikliği sorununa ek olarak hızlı nüfus artışı ve sanayileşme nedeniyle Türkiye’de elektrik enerjisine olan ihtiyaç artmıştır. Sınırlı kapasiteye sahip olan fosil kaynaklar, bir süre sonra bu ihtiyaca cevap veremeyecek kadar azalacak ve hatta yok olma tehlikesi ile karşı karşıya kalacaktır. Temel olarak fosil yakıtlara bağımlı bir ülke olan Türkiye’de, enerji kaynağı olarak çoğunlukla doğalgaz, linyit kömürü ve ithal kömür kullanılır. Kullanılmakta olan enerji kaynaklarının %28.2’ sini doğal gaz, %24.9’unu hidroelektrik santralleri, %22’sini kömür, %7.6’sını rüzgar ve %17.3’ünü diğer kaynaklar oluşturmaktadır ve kaynakların %70’i ithal edilmektedir. Yapılan hesaplamalara göre Türkiye’nin 48 GW rüzgar enerjisi santrali (RES) kapasitesine sahip olduğu belirtilmektedir, ancak günümüzde sadece 6.2 GW RES kurulu gücü mevcuttur. Rüzgar, sanılanın aksine kömür ve doğalgazdan daha ucuz olmasının yanı sıra yerli olmasıyla ülke ekonomisine ve kalkınmaya büyük katkıda bulunmaktadır. TÜREB’in raporuna göre, 2015 yılında rüzgar enerjisi ile üretilen elektrik, 573,9 milyon \$’lık doğalgaz ithalatının önüne geçmiştir.

Rüzgar türbinleri ince ve uzun yapıları nedeniyle yüksek dinamik yüke maruz kalırlar, bu yükleri karşılayabilmeleri için de yüksek yorulma dayanımına sahip olmaları gerekir. Bu da ancak doğru seçimler ve uygulamalar ile mümkün olur. Aksi takdirde göçme riski oluşur ve bu da yatırımın riske girdiği anlamına gelir. Grout sistemleri, yapısındaki metalik agrega ile türbin zemininin maruz kalınan (aksiyel yük, titreşim, rotasyon ve eğilme yükleri gibi) yüklere dayanımını artırarak, türbinin servis ömrü boyunca dayanıklı ve güvenli bir şekilde çalışmasında aktif rol oynar. Bu sistemlerin uygulamasının hızlı oluşu ve zeminin kısa sürede dayanım kazanması sayesinde türbinler kısa sürede elektrik üretmeye başlar ve erken yatırım dönüşü sağlanır.

RES yatırımlarının kesintiye uğrama riskini minimize ederek, karbon emisyonlarının azalmasına ve döngüsel ekonomiye katkıda bulunan BASF Grout sistemleri ile geçtiğimiz yıl en çok tercih edilen marka olmuştur. BASF Yapı Kimyasalları sürdürülebilir bir dünya için dönen rüzgar türbinlerinin başarısına katkıda bulunmaktan gurur duymaktadır. ■

Teknik Şartname Bölümü
Serpil Boy Aral
Zeynep Karakuş

Yenilenebilir enerji kaynakları olan kömür ve doğalgaz karbon salınımlarını artırarak iklim değişikliğine neden olmakta ve Türkiye’yi ekonomik açıdan diğer ülkelere bağımlı hale getirmektedir. Doğrusal ekonomiden döngüsel ekonomiye evrimleşme ile birlikte, yenilenebilir enerji kaynaklarından biri olan rüzgara olan talep günden güne artmaktadır. Türkiye’de 2000’li yılların başlarında rüzgar enerjisi çok yeni olduğu için yavaş ilerleyen bir sektörken, son yıllarda kazandığı uzmanlık ve tecrübe ile hızla büyümektedir. Rüzgar enerjisine yönelimin artması ile fosil yakıtlara olan bağımlılığının önüne geçilerek karbon emisyonu azaltmak mümkün. Türkiye Rüzgar Enerjisi Birliği (TÜREB) Rüzgar Enerjisi ve Etkileşimi Raporu’na göre 2016 yılının sonunda 5.92 GW mevcut RES ile karbon emisyonunda 5.88 milyon tonluk azalma gözlenmiştir. Bu rapora göre her yıl kurulması planlanan 1000 MW ile 2035’te 25 GW’luk RES kurulu gücüne ulaşılması ve karbon emisyonundaki azalmanın 24.2 milyon tona ulaşması öngörülmektedir.

BASF Yapı Kimyasalları, geliştirdiği Grout Sistemleri ile RES kurulumlarına katkıda bulunmakta ve rüzgar türbinlerinin dayanıklılığını ve servis ömrünü arttırarak, sistemin verimliliğini arttırmaktadır. Ortalama ömürleri 20-25 yıl olan rüzgar türbinleri, üretime başladıktan sonra yaklaşık 5-7 yıl içinde yatırım masrafını çıkarmaktadır. İnşa edilen türbinlerin 3-5 yıl sonra yaklaşık %15’inde dizayn hatası, imalat hatası ve zeminin yükü karşılamaması gibi yapısal problemlerden kaynaklanan çökmeler meydana gelmektedir.



Hoş geldiniz Aramıza yeni katılanlar



GÖKAY PALAK

Gökay Palak, 1 Haziran 2017 tarihi itibarıyla BASF Türk Kimya Antalya lokasyonunda bölge satış sorumlusu olarak göreve başlamıştır.

Gökay yeni görevinde İzmir Bölge Müdürü Erhan Çelikbaş'a raporlayacaktır.



İLYA KOLLER

İlyas Koller, 16 Ağustos 2017 tarihi itibarıyla BASF Türk Kimya Ataşehir lokasyonunda Stratejik Pazarlama Müdürü olarak göreve başlamıştır.

İlyas yeni görevinde Segment Yönetimi ve Pazarlama Direktörü Ali Dora Yılmaz'a rapor edecektir.

Hoşçakalın Veda ettiklerimiz



GALİP SAYIL

Uzun yıllar BASF Yapı Kimyasalları bölümünde yönetici olarak görev yapan Galip Sayıl, son olarak BASF Sürdürülebilir Uygulamalar görevinde çalışmaktaydı. Haziran sonu itibarıyla emekliliğe ayrılmıştır. Kendisine yeni hayatında başarılar diler, BASF'ye katkılarından dolayı teşekkür ederiz.



MEHMET ALİ İŞSEVER

İstanbul Bölge Satış Sorumlusu olarak görev yapan Mehmet Ali İşsever Haziran sonu itibarıyla şirketimizden ayrılmıştır. Kendisine yeni hayatında başarılar diler, BASF'ye katkılarından dolayı teşekkür ederiz.

Master Builders Solutions Dijital Platformlarda

BASF Yapı Kimyasalları markası Master Builders Solutions markasına web üzerinden, Facebook'tan ve mobil cihazlarınız üzerinden ulaşabilirsiniz.

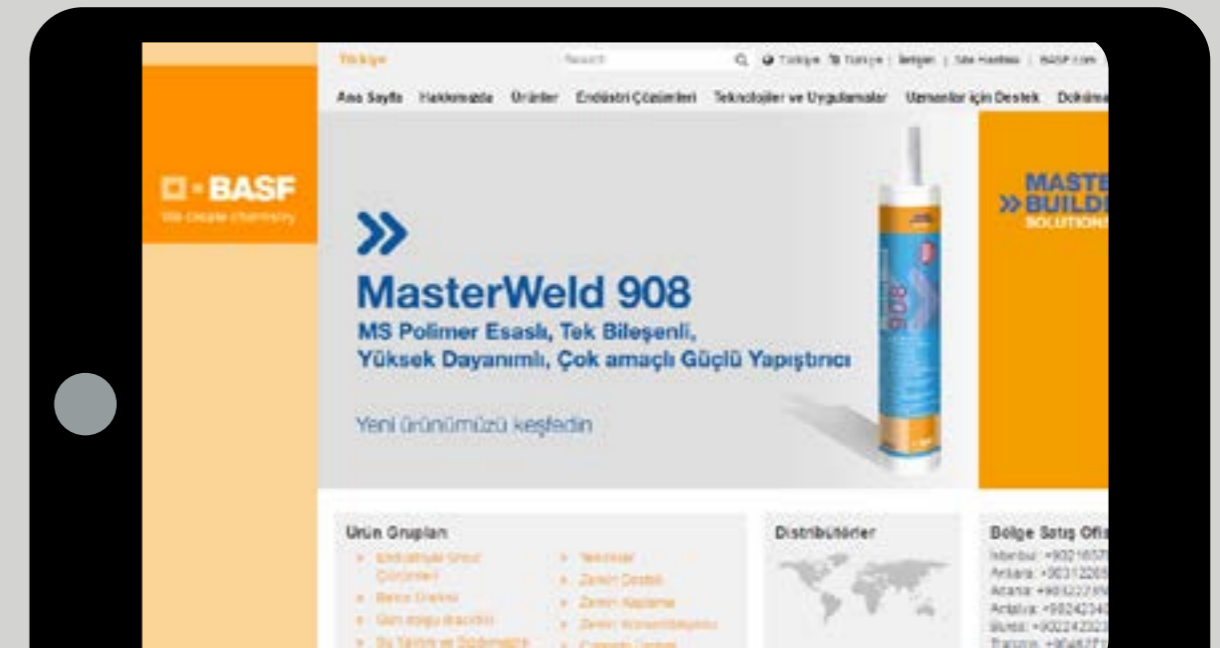
Mobil Aplikasyonumuz →

iOS, Android ve Windows işletim sistemine sahip mobil cihazlarınızdan "Master Builders Solutions" yazarak mobil uygulamamıza ulaşabilirsiniz.

Web Sitemiz ↓

Ürünlerimize ait en güncel Teknik Bilgi Föylerine, broşürlere, uygulama videolarına ve daha birçok bilgiye ulaşmak için web sitemizi ziyaret edin:

www.master-builders-solutions.basf.com.tr





www.master-builders-solutions.basf.com.tr