

# BİZ'den Haberler

Sayı: 4  
Mart 2017

**BASF**  
We create chemistry

“TAKIM OLALIM, HIZLI OLALIM, SONUÇ ALAMADIĞIMIZ ZAMANLARDA YENİ ŞEYLER DENEYELİM VE BİRLİKTE KAZANALIM!”



**S**evgili BASF Yapı Kimyasalları Bölümü Çalışanları ve Değerli İş Ortaklarımız,

2017 yılının ilk çeyreğini oldukça hızlı geçen bir tempoda bitirdik, ikinci çeyreğin ve yılın geri kalanının hesaplarını ve senaryolarını konuşmaya başladık. 1 Mart 2017'de, Kıbrıs'ta düzenlediğimiz BASF Türkiye ve İhracat Bayileri Toplantımızın temel sloganı **'Birlikte Büyümeye Devam Edelim!'** doğrultusunda hedeflerimize ulaşmak için yeni ülke yönetimimiz ve satış ekiplerimizle sahada aktif çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Pazarın büyümesinin üstünde, yapı kimyasalları sektörünün en performanslı takımı olarak büyümeliyiz. Kendi takımımız içerisinde büyüme hedefine herkesin katkısının olduğuna ve çıkacak sonuçtan herkesin sorumlu olacağına inanıyoruz. Bu noktada pazara ve müşterilerimize olan hakimiyetimizin ve pazar penetrasyonumuzun yanı sıra tedarik zincirimizin de daha hızlı, yalın ve verimli çalışması gerekiyor. İş ortaklarımıza ve müşterilerimize zamanında ve talep edilen miktarda ürünü kabul

gören maliyetlerde sunmamızı en temel görevlerimizin başında görüyoruz. Bu amaçla yönetim olarak gerekli yatırımlara ve projelere onay veriyor, öncülük ediyoruz. Bu doğrultuda ilgili fabrika operasyonları ve tedarik zinciri birimlerimiz takım olarak gerekli çalışmaları yapıyorlar.

İş ortaklarımıza ve kendi satış ekiplerimize bu seneye yönelik verdiğimiz mesajları ve koyduğumuz hedefleri şu şekilde sıralayabiliriz. Master Builders Solutions markamızın tüm portföyünü pazara sunmak ve satmak üzere organize olalım. Ürün portföyümüzün niteliksel ve niceliksel çeşitliliğinin farkında olalım ve bundan hepimiz faydalanalım. Portföye yeni katılan ürünleri (MasterSeal 754, MasterSeal 440, MasterLife, MasterFiber, MasterFinish serisi vb) sahiplenip nihai müşterilere ve pazara iyi anlatalım ve satalım. Kilit müşteri ve endüstri satış yönetimlerimizi kaldıraç olarak kullanalım. 'Usta Olan Kazansın' müşteri sadakat programını bütün Türkiye geneline yayalım ve aktif usta sayımızı artıralım. Beş büyük şehir haricinde ülke genelinde ve özellikle Ankara'nın Doğu'sunda ve ihracat bölgelerimizde büyüyelim.

Takım olalım, hızlı olalım, sonuç alamadığımız zamanlarda yeni şeyler deneyelim ve birlikte kazanalım!

Bütün çalışanlarımıza ve iş ortaklarımıza sağlık ve huzur, işlerinde başarılar ve esenlikler diliyorum.

**Emrah Ertin**

Pazar Yönetimi Direktörü  
Türkiye, Azerbaycan ve Orta Asya



## “HEDEFE ULAŞMAK KADAR HEDEF YOLUNDA YAPTIKLARIMIZ DA BİZLER İÇİN ÇOK DEĞERLİ.”



**S**evgili BASF Yapı Kimyasalları Bölümü Çalışanları ve Değerli İş Ortaklarımız,

1987'de Hoecsht Fabrika'da başlayan yolculuğumuzun bu yıl 30. yılını kutluyoruz. Bu yolculuk boyunca sizlerle beraber Yapı Kimyasalları markamızı daha yaygın ve bilinir, organizasyonumuzu ve operasyonlarımızı daha verimli, ürün portföyümüzü de daha etkin ve odaklı kılmak için çok ciddi çabalar harcadık. Geçtiğimiz yıl, önemli mega projelere Master Builders Solutions markamızın imzasını attık. Osman Gazi Köprüsü'nün çelik ayaklarının sabitlenmesi için özel geliştirdiğimiz çözüm ile katkıda bulunurken, Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nde oluşabilecek korozyon hasarlarına karşı ve ayakların yüke dayanması için özel olarak çözümler geliştirdik. 2016 yılında açılışı gerçekleştirilen Osman Gazi ve Yavuz Sultan Selim köprülerinin ardından, Avrasya Tüneli'nin de her aşamasında karşılaşılan zorlukların üstesinden gelmek için geniş ürün portföyümüzle destek olduk.

Ülkemizin böylesine büyük ve önemli projeleri ile taçlandığımız 30 yıllık birikimimizi, Referans Proje Kataloğumuz ile kalıcı bir eser haline getirdik.

BASF Türk Yapı Kimyasalları Bölümü olarak, içinden geçtiğimiz sosyoekonomik açıdan çalkantılı döneme rağmen, ilerleyen dönemde tüm hedeflerimize ulaşacağımıza olan inancımız tam. Hedefe ulaşmak kadar hedef yolunda yaptıklarımız da bizler için çok değerli. Bu anlamda dolu dolu bir ilk çeyrek geçirdik: 1 Mart 2017'de Kıbrıs'ta düzenlediğimiz BASF Türkiye ve İhracat Bayileri Toplantısı, Usta Eğitimleri, Teorik ve Uygulama Eğitim Programları, Yeni Ürün Lansmanları, Veritabanı Çalışmaları ile 2018'deki hedefimize ulaşma yolunda çok sayıda adım attık. Bu çalışmalarımız hız kazanarak önümüzdeki çeyreklerde de devam edecek.

Bu adımlarımıza, “BİZ'den Haberler” bültenimizin bu sayısında detaylı olarak yer verdik. Özellikle, bu sayımızda sizinle güzel bir haber paylaşacak olmanın gururunu yaşıyoruz: Trabzon fabrikamız açıldığı günden itibaren “Sıfır İş Kazası” hedefi ile 4000. güne ulaştı.

Büyük hedeflerimize sizlerle birlikte ulaşacağımıza dair olan inancımı tazelediğiniz çalışmalarınız için, hepimize çok teşekkür eder, tüm üretim tesislerimize ve satış operasyonlarımıza yayacağımız güzel, başarılı ve karlı bir dönem dilerim.

Sevgi ve saygılarımla,

**Suat Seven**  
 Ülke Müdürü  
 Yapı Kimyasalları Bölümü, Türkiye



# Yapı Kimyasalları Sektöründe 30. Yılımızı Kutluyoruz!

# 30



## Tarihçemizden Satırbaşları

**1987:** Yapkim Yapı Kimya Sanayi A.Ş. Türk Hoechst A.Ş. ve SKW Trostberg A.G.'nin ortaklığıyla kuruldu.

**1988:** Riva'daki fabrikada üretime başlandı.

**1997** yılından itibaren SKW-MBT Construction Chemicals olarak faaliyetlerine devam etmiştir.

**2001** yılındaki global satın alma sonucunda tüm dünyadaki yapı kimyasalları firmalarımız Degussa Construction Chemicals bünyesinde toplanmıştır.

**Aynı yıl** Gebze fabrikamız Gebze Sanayi Bölgesi'nde kuruldu.

**2005:** YapKim Yapı Kimya Sanayi A.Ş.'nin adı Degussa Yapı Kimyasalları Sanayi A.Ş. olarak değişti.

**2006:** Trabzon ve Burdur fabrikaları kuruldu. Aynı yıl BASF Degussa'yı tüm dünyada bünyesine kattı.

**2013:** BASF Bünyesinde Yapı Kimyasalları markası Master Builders Solutions faaliyete geçti.

**2014:** Burdur fabrikamız Adana'ya taşındı ve Adana fabrikamızın açılışı gerçekleşti.

**2017 :** 30. yılımızda Birlikte Büyümeye Devam Ediyoruz.





# Kıdem teşvik ödül töreni gerçekleşti

Her yıl düzenlenen Kıdem Teşvik Ödülleri Töreni'nin bir yenisi 17 Şubat 2017'de Dedeman Otel Bostancı'da gerçekleşti. Organizasyon kapsamında BASF Türk CEO'su Buğra Kavuncu son gelişmeler hakkında çalışanlarımızı bilgilendirirken, yapılan törenle 10'uncu, 15'inci, 20'inci ve 25'inci kıdem yılını kutlayan çalışma arkadaşlarımıza ödülleri takdim edildi.



## Ekibimizden ödül alan kişiler

İsim	Kıdem
Türker Sinici	15. Yıl
Özlem Gülbek	15. Yıl
Kadir Akkoyun	10. Yıl
Volkan Eyigör	10. Yıl

## Diğer Ödül Alan Çalışanlarımız

İsim	Kıdem
Laurent Tainturier	25. Yıl
Tanju Cepheli	25. Yıl
Cemal Levent İmre	20. Yıl
Davut Yıldız	20. Yıl
Erdoğan Süzer	20. Yıl
Korhan Dönertaş	20. Yıl
Marcus Wegmann	20. Yıl
Mevlüt Gülay	20. Yıl
Asuman Ekinci	15. Yıl
Bahar Aldanmaz	15. Yıl
Çetin Nalcı	15. Yıl
Elif Çelik	15. Yıl
Hasan İbrahimoglu	15. Yıl
Knut Hoffmann	15. Yıl
Lütfü Ünsal Hopalı	15. Yıl
Nihal Korkmaz Karademir	15. Yıl
Özlem Polat	15. Yıl
Serhan Üner	15. Yıl
Sevil Doğan	15. Yıl
Sündüs Çalışkan	15. Yıl
Alparslan Bora Çağlar	10. Yıl
Arzu Deniz Aksoy	10. Yıl
Derya Karaboğa Akın	10. Yıl
Erhan Çubukcu	10. Yıl
Fatih Bilgin	10. Yıl
Gülden Ergün	10. Yıl
Halil Karaburun	10. Yıl
Mehmet Salih Dandin	10. Yıl
Umut Mutlu	10. Yıl

Ayrıca Yiyecek & İçecek Endüstri Satış Müdürü Cem Kırmızı da bu törende Yapı Kimyasalları Bölümün'de 2016 yılında göstermiş olduğu başarılı çalışmalarını nedeniyle özel ödül almaya hak kazandı.







## BASF, 2017 Bayi Toplantısını Gerçekleştirdi!

28 Şubat - 2 Mart 2017 tarihinde Girne Elexus Otel Kıbrıs'ta "Birlikte Büyümeye Devam Edelim" adı altında gerçekleştirdiğimiz bayi toplantısında iş ortaklarımızla bir araya geldik.

Türkiye'de 30. yılımızı kutladığımız bu dönemde iş ortaklarımızla gelecek vizyonumuzu paylaştığımız toplantı sonrası düzenlediğimiz gala yemeği ile birlik ve beraberliğimizi güçlendirdik.

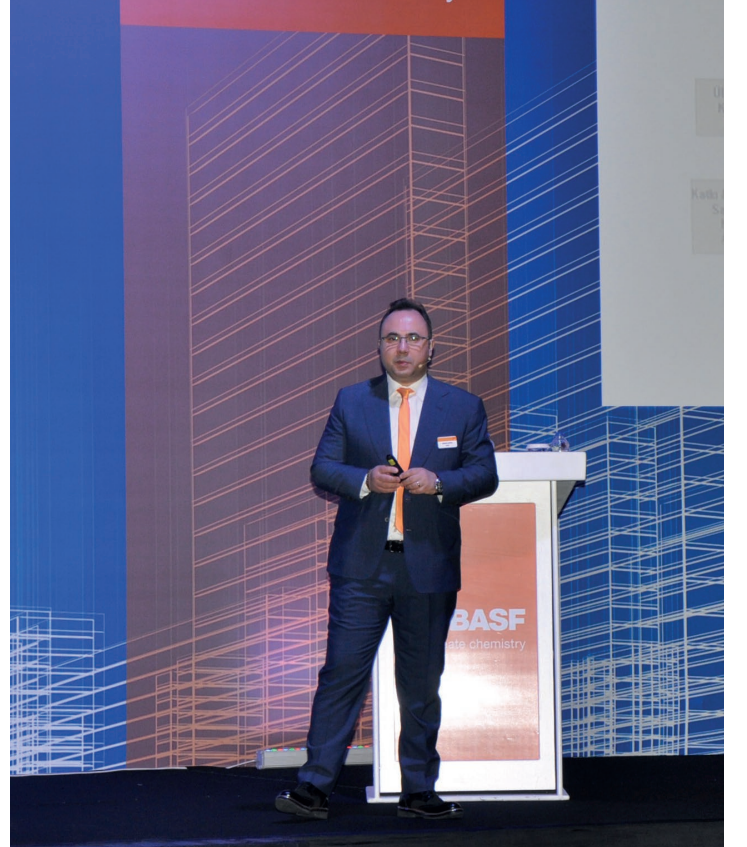






Toplantı, Türkiye ve Orta Asya Pazar Yönetimi Direktörü Emrah Ertin'in bölgenin durumunu değerlendirdiği ve büyüme hedeflerine değindiği sunum ile başladı. Ardından Türkiye Ülke Müdürü Suat Seven, BASF'nin 30 yıllık süreç içerisinde geldiği noktayı anlatan konuşmasını gerçekleştirdi. Yapı Sistemleri Satış Müdürü Hakan Genceroğlu, iş ortaklarımızla birlikte koyulan hedeflere nasıl ulaşılabilineceğini anlatırken, Segment Yönetimi ve Pazarlama Direktörü Ali Dora Yılmaz, 2016 yılı içerisinde gerçekleştirilen segment yönetimi ve pazarlama çalışmalarından ve 2017 yeni dönem faaliyetlerinden bahsetti. Toplantının ikinci yarısında ise, Yapı Sistemleri ve Katkı Sistemleri Segment Müdürleri Talat Sivrioğlu ve İnan Bektaş, yeni ürünlerin lansmanını yaptı.

BASF olarak 30. yılımızı kutladığımız bu etkinliğin iş ortaklarımızla aramızdaki bağı güçlendireceğine ve birlikte yaratacağımız sinerjiyi artıracığına inanıyoruz.



# Antalya Bölge Toplantısı Gerçekleştirildi.



**21 Şubat 2017 tarihinde BASF Yapı Kimyasalları Antalya Bölge yeni organizasyonunu paylaşmak ve Antalya bölgeyi hedeflediği başarılarla ulaştırmak için alınması gereken aksiyonları tartışmak üzere bölgedeki iş ortaklarımızla biraraya geldik.**



Türkiye Ülke Müdürü Suat Seven, Satış Operasyonları Müdürü Dilek Tamer, Yapı Sistemleri Satış Müdürü Hakan Genceroğlu, Batı Anadolu Bölge Müdürü Erhan Çelikbaş ve Endüstri Satış Müdürü Cem Kırmızı'nın katılımıyla Antalya Bölge bayi bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda, BASF Antalya Bölge Müdürlüğü ve Bölge Distribütörümüz AYKS'nin yeni organizasyon şeması açıklandı.

Bölge Distribütörümüz AYKS ve bayilerimiz ile etkin bir iletişim kurarak, şirket hedeflerimiz doğrultusunda Antalya Bölge'de sürdürülebilir bir büyüme sağlamaya yönelik görüşmeler yapıldı.

Toplantı sonucunda, ekip olarak 2017 yılında Endüstri Yönetimi, Perakende Yönetimi ve Segment Yönetimi ile iş birliği içerisinde çalışarak Antalya Bölge'sinde mevcut pazar paylarımızın artırılmasına yönelik hedefler belirlendi.





# Application Experts

**BASF, Yapı Kimyasalları alanında teknik uzmanlar yetiştirmeye devam ediyor!**

**2 yıldır "Pasaport Eğitimleri" ismiyle devam eden seminerlerimiz 2017 yılında "Application Experts" adıyla 3. Serisine başladı!**

2017'nin 1. Application Experts eğitiminde Çimento, Beton, Beton Yan Ürünleri ve Groutlar konusu ele alındı. Osman Tezel ve Talat Sivrioğlu tarafından verilen eğitime katılan iş ortaklarımız yoğun ilgi gösterdi.

2. Application Experts Eğitimi ise 8-10 Şubat tarihleri arasında Antalya'da gerçekleşti. İkinci eğitimde ise Su Yalıtım Sistemleri, Çimento, Bitüm, Mastik, Seramik Yapıştırıcıları, Poliüretan ve Otopark Kaplamaları konusu ele alındı. Harun Mercan ve Ahmet Topalbebek konularla ilgili sunumla gerçekleştirdi.

3. Application Experts eğitimi BASF Gebze fabrikasında 22-24 Şubat tarihlerinde gerçekleştirildi. Bu eğitimin konusu Zemin Kaplama Sistemleri ve UCRETE oldu. Konularla ilgili eğitimler Serdar Kara ve Korkut Bozkurt tarafından verildi.

**Application Experts eğitimlerimizin gelecek serisi ise 23-24 Mart tarihlerinde gerçekleşecek. Yetkililerimiz bu eğitimde onarım güçlendirme konusunda katılımcıları bilgilendirecek.**



# Usta Eğitimleri

Eğitimlerimiz 2017 yılında hız kesmeden devam ediyor.



## İzmir Bölge

### Katılımcı Sayısı

Muğla/Milas	83 kişi
Denizli	63 kişi
Aydın/Kuşadası	38 kişi
İzmir/Çeşme	48 kişi

İzmir Bölge Usta Eğitim Seminerlerimizi bölge distribtörümüz **BYKS** ile işbirliği içerisinde gerçekleştirdik.



## İstanbul Bölge

### Katılımcı Sayısı

İstanbul	40 kişi
Çorlu	93 kişi
Sakarya	113 kişi
Ümraniye	74 kişi
Kocaeli	62 kişi

İstanbul Bölge Usta Eğitim Seminerlerimizi bölge distribtörümüz **Nanotek** ile işbirliği içerisinde gerçekleştirdik.



## Diyarbakır Bölge

### Katılımcı Sayısı

Tunceli	35 kişi
Elazığ	55 kişi
Malatya	46 kişi

Diyarbakır Bölge Usta Eğitim Seminerlerimizi Elazığ distribtörümüz **ED Yapı** ile işbirliği içerisinde gerçekleştirdik.



## Antalya Bölge

### Katılımcı Sayısı

Konya	32 kişi
Konya Su Yalıtımı	118 kişi

Antalya Bölge Usta Eğitim Seminerlerimizi bölge distribtörümüz **AYKS** ile işbirliği içerisinde gerçekleştirdik.



## Bursa Bölge

### Katılımcı Sayısı

Bursa Merkez	218 kişi
Bursa/Kemalpaşa	78 kişi

Bursa Bölge Usta Eğitim Seminerlerimizi bölge distribtörümüz **Mekay** ile işbirliği içerisinde gerçekleştirdik.



## Adana Bölge

### Katılımcı Sayısı

İskenderun	85 kişi
Adana ASKİ	35 kişi

Adana Bölge Usta Eğitim Seminerlerimizi bölge distribtörümüz **Günas** ile işbirliği içerisinde gerçekleştirdik.

# 1316

2017 yılının başından bu yana yaptığımız eğitimlerde 1316 kişiye ulaştık.







15-17 Şubat tarihlerinde Ankara Bölge Distribütörümüz Aykimtaş ile birlikte Abant'ta düzenlenen bayi eğitim kampı başarıyla gerçekleştirilmiştir.

Usta Eğitim Seminerlerimiz kapsamında toplam **15** ilimizi ziyaret ettik ve **18** farklı eğitim gerçekleştirdik.



İstanbul Bölge satış ekibi ile İstanbul distribütörü Nanotek İnşaat satış ekibinin katıldığı Beton Katkı Sistemleri ürün eğitim, BASF Gebze fabrikasında 20 Ocak 2017 tarihinde gerçekleştirildi. BASF çalışanları ve bayiler için düzenlenen eğitimde İnan Bektaş ve Osman Tezel tarafından Beton Katkı Sistemleri konusunda eğitim verildi. MasterFiber, MasterLife, MasterKure, MasterFinish gibi ürünler ile perakende pazarındaki penetrasyonu artırmak ve ürünlerin kullanımını yaygınlaştırmak amacıyla hem yeni hem de mevcutta var olan ürünlerin tanıtımı yapıldı.



İBB Ataköy İkitelli Metro Projesi kapsamında, belediye teknik personeline, poje müşavirlik firması EMAY Mühendislik ile proje müteahhidi AGA Enerji teknik personeline yönelik olarak düzenlenen Tünel Açma Makinelerindeki kimyasalların kullanımı, çevreye etkileri konulu eğitim sunumu düzenlenmiştir.

14 Mart tarihinde düzenlenen eğitimin sonunda, katılımcıların soruları Yeraltı Yapı Kimyasalları satış ekibinden Kadir Akkoyun ve Can Mert Cıstık tarafından cevaplandırılmıştır.

Tünel Açma Makineleri Kimyasalları ve Çevresel Etkiler konusunda hazırlanan teknik sunum dosyaları katılımcılara sunulmuştur.

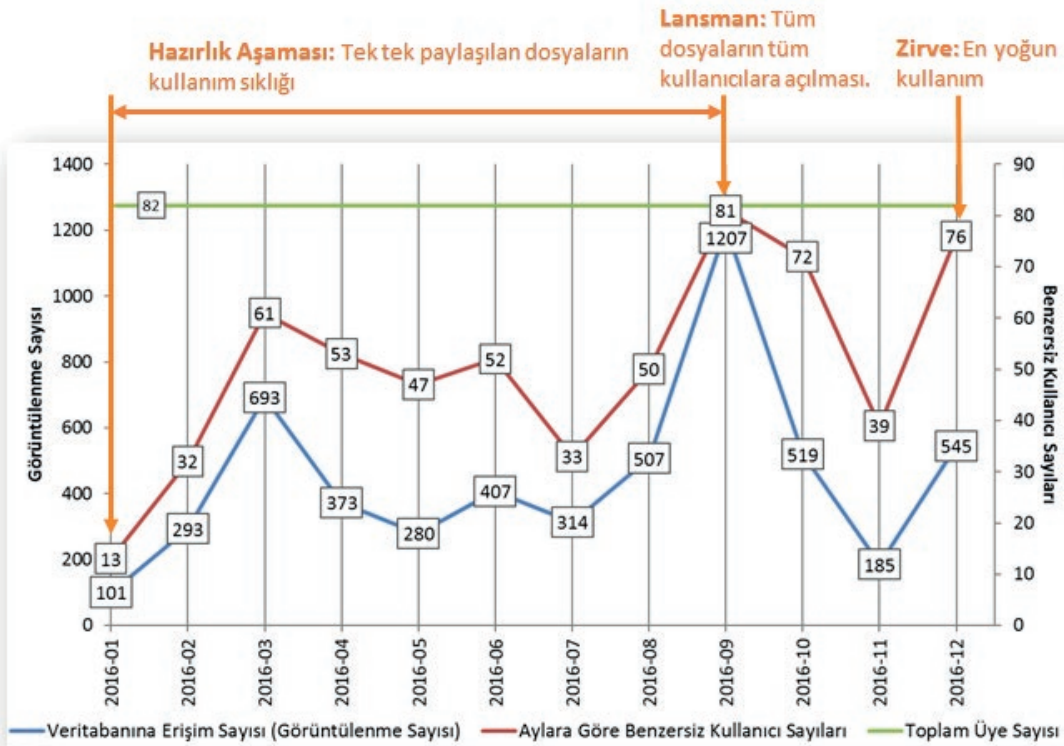


## Bilgi Havuzumuz: Satışlarımıza Hız Katıyoruz!

Eylül 2016 sonu itibariyle BASF çalışanlarının kullanımına açılan Master Builders Solutions Veritabanı yoğun ilgi gördü.

Lansmandan sonraki ilk 4 ay içerisinde en yoğun erişim, 2016 yılının Aralık ayında oldu. Satış ekibinden gelen pozitif geri bildirim, veritabanı çalışmalarını hızlandırdığı ve daha az telefon ve e-mail trafiğinden dolayı satışa daha fazla odaklanma şansı verdiği yönünde oldu.

Aşağıdaki grafikte Ocak 2016'dan yıl sonuna kadar olan veritabanı kullanım sıklığını görebilirsiniz.



Veritabanı, güncel tutulması için şartname departmanından döküman sorumlularına devredilmiştir. Eksik dökümanları sorumlulara bildirip, bilgi havuzumuzun gelişimine katkıda bulunulması istenmektedir.



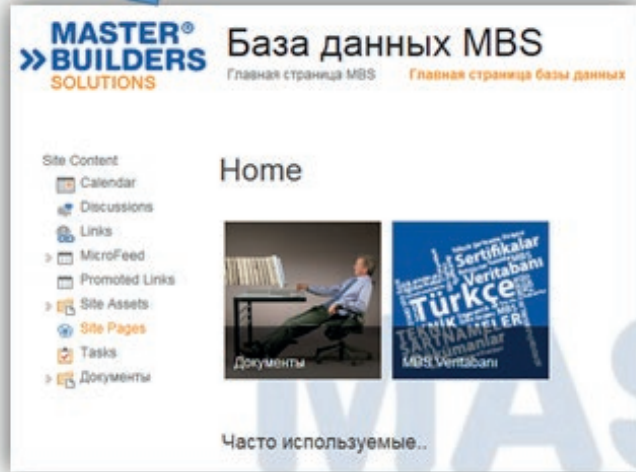




MBS Ana Sayfa



Türkçe Veritabanı Anasayfası



Rusça Veritabanı Anasayfası

Rusça veritabanının sharepoint'teki altyapısı hazırlandı. 'MBS Ana Sayfa'dan veya 'Veritabanı Ana Sayfası'ndan yapılan ara yüzlerle kolaylıkla erişim sağlanabilecektir.

Hazırlanan veritabanı platformu, gerekli dökümanları yüklenmesi için Kazakistan ekibine devredildi.

Çalışma tamamlandığında, yine tüm kullanıcılar ile paylaşılacak ve ihtiyaç duyan tüm BASF birimleri ve çalışanları faydalanabilecektir.



## Sayılarla Usta Olan Kazansın

## USTA OLAN KAZANSIN Puanlar Toplansın



“Puanlar Toplansın, Usta Olan Kazansın” sloganıyla 2015 yılında başlattığımız puan promosyon sistemine dayalı kampanyamız son kullanıcılara ve ustalara kazandırmaya devam ediyor.

Yaklaşık iki yıldır sürdürdüğümüz kampanyamız süresince birçok ustamız [www.basfustalari.com](http://www.basfustalari.com) hediye portalına üye olarak, topladıkları puanlar karşılığında diledikleri hediyelere sahip oldular.

Türkiye'nin birçok farklı şehirden kampanyamıza katılan üyelerimize, farklı kategorilerde binlerce çeşit hediye dağıttık.

Metre, seramik kesme makinesi, karıştırıcı gibi iş aletlerinden, ütü, çamaşır makinesi, buzdolabı gibi ev araç gereçlerine, saat, yüzük, kolye gibi kişisel ürünlerden, cep telefonu, LCD televizyon gibi elektronik aletlere kadar geniş bir ürün yelpazesinden ürünlerimiz

topladıkları puanlar karşılığında üyelerimize ulaştırdık.

- Kampanya kapsamında bugüne kadar 1220 üyeye ulaştık.
- 33 farklı ilimize hediyeleri gönderdik.
- Toplamda 641 tane hediye ürün üyelerimize gönderdik.



Toplamda  
1220  
kişiye ulaştık.

Dağıtılan  
Hediye  
641

33  
farklı şehrimize  
hediyeler  
gönderdik.





# Referans Projeler Kataloğu

30 yıldır çok sayıda projeye destek verdik. Bu projelerin ancak küçük bir kısmını derleyerek kalıcı bir eser olarak sizlere sunmak amacıyla Referans Projeler Kataloğunu hazırladık.

**Bu katalog ile BASF satış ekiplerimizin yanısıra sahip olduğumuz geniş ve etkin bayi satış ağıımızın gücünü gösterdik. Bölgemizdeki birçok farklı noktada yer alan çeşitli yapı projelerinde önemli bir çözüm ortağı olduğumuzu vurguladık.**

Referans Projeler Kataloğunu endüstri odaklı satış sistemini ele alarak sınıflandırdık. Bu kapsamda projeleri:

- Özel Yapılar
- Altyapı Projeleri
- Sanayi Yapıları
- Sosyal Yapılar
- Enerji Yapıları
- Ticari Yapılar

başlıkları altında topladık.

Ürün ve çözümlerimiz ile katkı sunduğumuz 118 farklı projeye yer verilen katalog 164 sayfadan oluşmaktadır. Katalogun dijital versiyonuna web sitemizden erişebilirsiniz.



## BASF, Avrasya Tüneli'nde de önemli çözüm ortaklarından biri oldu



İki kıtayı deniz altından birleştiren, iki katlı karayolu tüneli olma özelliğiyle dünyanın ilkleri arasında yer alan Avrasya Tüneli Projesi'nin inşasında BASF'nin Master Builders Solutions markalı ürünleri tercih edildi.

BASF yapı uzmanları dünya çapındaki sayısız inşaat projesinde elde ettikleri teknik bilgi ve tecrübeden faydalanarak 2016 yılında açılışı gerçekleştirilen Osman Gazi ve Yavuz Sultan Selim Köprüleri'nden sonra bu projede de çözüm ortağı oldu.

Yerel yapı ihtiyaçları konusunda sahip olduğu derin bilgiden güç alan BASF, Yavuz Sultan Selim Köprüsü ve Osman Gazi Köprüsü'nden sonra Türkiye için büyük önem taşıyan Avrasya Tüneli yapımında da önemli bir çözüm ortağı olarak yer aldı. 20 Aralık 2016'da Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katıldığı görkemli bir açılış töreninin ardından, 22 Aralık 2016'da trafiğe açılan Avrasya Tüneli (İstanbul Boğazı Karayolu Tüp Geçişi) Projesi, iki kıtayı deniz altından birleştiren iki katlı karayolu tüneli olarak dünyada bir ilk olma özelliği taşıyor. Koşuyolu - Kumkapı arasında hizmet veren, 5 kilometre





## “Daha başarılı ve sürdürülebilir bir inşaat süreci yaratmada yardımcı olabilecek BASF teknolojilerini içerisinde barındıran Master Builders Solutions ürün serisi projenin birçok alanında tercih edilen marka oldu.”

uzunluğundaki tünel ve yaklaşım yollarıyla birlikte toplam 14,6 kilometrelik bir güzergahı kapsayan proje ile sürücüler 5 dakika süren güvenli ve konforlu yolculuğun ayrıcalığını yaşıyor. Avrasya Tüneli, diğer boğaz geçişlerinin yükünü alarak İstanbul trafiğini rahatlatmayı hedefliyor.

BASF, 2016 yılında açılışı gerçekleştirilen Osman Gazi ve Yavuz Sultan Selim köprülerinin ardından, Avrasya Tüneli'nin de her aşamasında karşılaşılan zorlukların üstesinden gelmek için geniş ürün portföyünde yer alan bileşenleri uygun bir şekilde birleştirerek Yapı Kimyasalları markası olan Master Builder Solutions ürünleri ile katkı sundu.

Projenin inşası sırasında kullanılan BASF'nin Master Builders Solutions markalı **MasterGlenium**, **MasterRoc**, **MasterFinish**, **MasterEmaco**, **MasterProtect Antigrffiti** gibi öne çıkan ürünler sayesinde Avrasya Tüneli'nin yapımı sırasında beton dökümlerini kolaylaştırmanın yanı sıra, güvenilir, dayanıklı ve uzun bir servis ömrü sağlandı.

Daha başarılı ve sürdürülebilir bir inşaat süreci yaratmada yardımcı olabilecek BASF teknolojilerini içerisinde barındıran Master Builders Solutions ürün serisi projenin birçok alanında tercih edilen marka oldu. 100 yıl kalıcılık

ve servis ömrüne sahip beton elde edilmesi için yüksek performanslı **MasterGlenium** beton katkı ürünleri tünel segmentlerinde kullanıldı. **MasterFinish** serisi ürünler kullanılarak beton yüzey kalitesi artırıldı ve düzgün yüzey bitişi sağlandı. **MasterRoc** serisi ürünler ile tünel desteklenmesine (tahkimatına) yardımcı olundu. Beton tamirati gereken tünel ve tüm bağlantı yollarında ise **MasterEmaco** tamir harçları kullanıldı. Betonun işlenebilirliği ve yerleşimi kolaylaştığı için beton üretimindeki sürecin verimliliği artırılmış oldu. Avrasya Tüneli için ayrıca **MasterProtect Antigrffiti 2400** ürünü ile uygulandığı herhangi bir yüzey üzerine hiçbir boya tipiyle yazı yazılmasına izin vermeyen ve yüzeyde görünür bir kaplama efekti yaratmayan, silan esaslı kaplama ile duvarların korunmasına yönelik çözüm sağlandı.

BASF uzmanları ayrıca, tünel içyapılarının en kritik ve hassas unsurlarından 'Genleşme Derzlerine' de çözüm geliştirdiler. Genleşme Derzlerinin gerektirdiği yataklama imalatları, mevcut yapıya yüksek aderans sağlayan ve yoğun araç trafiğinden dolayı oluşacak titreşim etkisine uzun yıllar boyunca dayanabilen ürünler ile gerçekleştirildi





## MasterSeal 754 Videosu Yayında!

2016 yılının 2. yarısında pazara sunduğumuz kendinden yapışkanlı temel altı su yalıtım membranı MasterSeal 754 sistemini tanıtan Türkçe ve İngilizce altyazılı ürün videosu hazırlanmıştır. Hazırlanan videonun içeriğinde MasterSeal 754 sisteminin bileşenleri tanıtılıyor. Uygulama yöntemi, ürünün avantajları ve özelliklerini izleyebileceğiniz, aynı zamanda MasterSeal 754 sisteminin kullanıldığı proje örneklerine de bu videoda yer verilmiştir.

Videoyu Facebook sayfamız ve Web sitemizden izleyebilirsiniz.  
[www.facebook.com/MasterBuildersSolutions.Turkiye](http://www.facebook.com/MasterBuildersSolutions.Turkiye)  
[www.master-builders-solutions.basf.com.tr](http://www.master-builders-solutions.basf.com.tr)





## Temel Perde Su Yalıtım Çözümleri:

### Teknik Pazarlama Dosyası (TPD)

En basit yapılardan en kompleks yapılara kadar, tüm endüstri alanlarındaki yapıların en temel ihtiyacı su yalıtımını dikkate alarak kullanımınıza sunuldu.

### TPD İçeriğinde Neler Bulabilirsiniz?

Yapılan çalışmada; çözüm önerileri, ön yazı, şirket bilgileri, ilgili broşürler, teknik bilgi föyleri, teknik şartnameler, uygulama prosedürleri, detay çizimleri ve ilgili ürünlere ait proje referansları yer almaktadır.

BASF satış ekibinin proje sunumlarında kullanabileceği, zengin içeriğe sahip Teknik Pazarlama Dosyaları ile satışlara destek olunmaktadır.

Şirket Tanıtımı ve Sertifikaları

Teknik Bilgi Föyleri ve Broşürler

Teknik Şartnameler



Uygulama Prosedürleri

Detay Çizimleri

Proje Referansları





## Yeni Ürünümüz

### MasterFiber 240

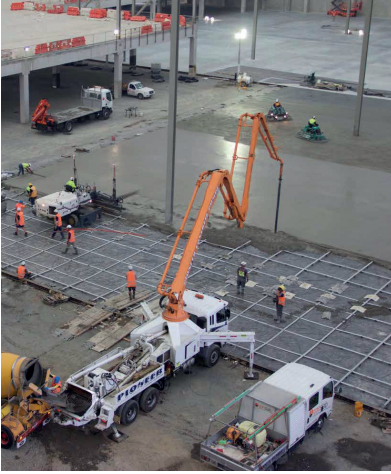


Zemin betonu, çekme kuvvetleri ve sıcaklık etkisiyle çatlaklar. Oluşan bu çatlakları kontrol edebilmek için zemin betonlarında yaygın olarak çelik hasır ve küçük çaplı donatı sistemleri kullanılmaktadır. Ancak çelik hasır uygulaması, işçilik ve zaman kaybına neden olurken, kullanılan çelik üzerinde ortaya çıkan korozyon, betonda sonrasında durabilite problemleri ortaya çıkarmaktadır.

Son yıllarda ortaya çıkan hızlı inşaat ihtiyacından dolayı, beton içerisinde makrofiber kullanımı giderek artmıştır. Betona makrofiber eklemenin esas sebebi çatlağı engelleyebilmek değil, onu kontrol edebilmektir. Kullanılan makrofiberler beton içinde oluşan kuruma rötresi çatlaklarını kontrol eder. Polipropilen makrofiber, beton içinde üç boyutlu bir mikro donatı ağı oluşturarak, çatlağın oluşma olasılığı olan her noktada dağılım gösterir; böylelikle çatlak kontrolünü sağlamış olur. İnert olduğundan korozyona uğramaz veya reaksiyona girmez.

Zemin betonlarında çelik hasırın yerine kullanılmak için MasterFiber 240 makrofiberleri ürün grubuna eklenmiştir.

Endüstriyel zemin ve döşemelerde, otopark alanlarında ve prefabrik elemanlar gibi yapısal uygulamalarda çelik hasırını yerine kullanılabilir.



## Estetik yüzey elde etmek için bitkisel yağ esaslı kalıp ayırıcı

### MasterFinish RL 300

MasterFinish RL 300 özellikle şantiyelerde günlük kullanıma uygun fiyat/performans açısından ön plana çıkabilecek bir üründür. Pazardaki rekabet ile başa çıkabilmenin yolunun yeni ürünlerden geçtiğinin farkındayız. Bunun için Ar&Ge departmanımız sürekli yeni ürünler üzerinde çalışıyor. 2017 yılı içinde yeni ürünlerin tanıtımına devam edeceğiz. Aynı şekilde bayilerimizden de kalıp yağlarına büyüme hedefi ile tekrar odaklanmalarını bekliyoruz. Her ne kadar kalitesiz ürünler ile firmalar kalıp yağı pazarındaki rekabeti sürekli artırıyor olsalar da BASF ismi ve güvencesi altında önereceğimiz sistem çözümleri içerisindeki yeni kalıp yağları ile bu pazarda büyümenin mümkün olduğuna inanıyoruz.







**Beton ve harçlar için kristalize etki oluşturarak geçirimsizliği azaltan beton katkısı**

## MasterLife WP 3760

### TANIMI

MasterLife WP 3760, betondaki su geçirimsizliğini azaltan ve toz olarak kullanılan kristalize kapiler geçirimsizlik katkısıdır.

MasterLife WP 3760, çimento, çok ince işlenmiş silika kumu ve çeşitli özel kimyasallardan oluşmaktadır. Bu aktif kimyasallar, taze betondaki su ve çimento hidratasyonu sonucu ortaya çıkan yan ürünler ile tepkimeye girerek betonun gözenek ve kapiler boşluklarında çözünmez kristal bir yapı oluşturur. Oluşan bu kristal yapı sayesinde betonun su geçirimsizliği azalır. MasterLife WP 3760, betonda oluşabilecek 0.4 mm'nin altındaki çatlakları kendiliğinden iyileştirme ve onarma özelliğine sahiptir.

### UYGULAMA ALANLARI

MasterLife WP 3760, temeller, tüneller, bodrum katları ve prefabrik elemanlar gibi sürekli veya aralıklı olarak su ile temas halinde olan tüm yapısal betonlarda kullanılabilir. MasterLife WP 3760 aynı zamanda çimento harçları ve sıvalar için kristalize su geçirimsizlik katkısı olarak kullanılabilir. Genel olarak uygulama alanları aşağıdaki gibidir:

- Temellerde ve bodrum katları
- Kanalizasyon ve su arıtma tesisleri
- Barajlar, kanallar, tüneller, limanlar
- Tünel ve metro sistemleri
- Su rezervleri
- Beton borular
- Çok-katlı otoparklar
- Yüzme havuzları
- İstinat duvarları & dalga kıranlar

### ÖZELLİKLERİ VE YARARLARI

- Beton içindeki gözeneklerde kristal yapı oluşturan çimento bazlı malzemedir
- Beton içerisine ilave edilir
- Betonun geçirimsizliğini azaltır
- Toksik değildir
- Betonun iç yapısına dahil olur
- Su ve diğer sıvıların geçişini azaltır
- 0.4 mm'ye kadar kılcal çatlakları onarabilir
- Pozitif ve negatif hidrostatik basınca dayanır
- Kanalizasyon ve sanayi atıklarına karşı koruma sağlar
- Betona karıştırma esnasında eklenir



# Segment Yönetiminden Son Haberler

## Master Builders Solutions raflarda yerini almaya başladı!

BASF sahip olduğu küresel bilgi ve tecrübeyi kullanarak perakende sektöründe ürünlerini artırıyor. Bu sayede raflarda yerini alacak ürünlerle son kullanıcıya daha yakın olmayı ve ulaşmayı hedefliyor.

Yapı Kimyasalları sektöründe sahip olduğu tüm markaları Master Builders Solutions olarak tek çatı altında birleştiren BASF, pazarda sahip olduğu marka liderliğini perakende sektöründe de gerçekleştirmeyi amaçlıyor.

Geliştirilen özellikleri ve yenilenen ambalajlarıyla mastikler raflarda da yerini almaya başladı;

- MasterSeal CR 170/171
  - MasterSeal 440
  - MasterSeal 473
  - MasterSeal NP 474
  - MasterSeal CR 125
  - MasterSeal HY 495
- Polisüfit Mastik
  - Poliüreatan Mastik
  - Poliüreatan Mastik
  - Poliüreatan Mastik
  - Poliüretan – Bitüm Mastik
  - Hibrid Mastik

Master Builders Solutions farklı teknolojilerde sahip olduğu mastik ürün grubunun, poliürea gibi yeni teknolojik ürünleri de portföye ekleme çalışmalarına devam ederek, çeşitliliğini artırmayı amaçlıyor.







Master Builders Solutions bünyesine eklemiş olduğu ürünlerle birlikte kimyasal ankrajlar ürün portföyünü zenginleştirerek, perakende sektörüne sunduğu ürün çeşitliliğini artırıyor.

Master Builders Solutions, farklı uygulama ve iklim şartları için;

- MasterFlow 916 AN Polyester Esaslı
- MasterFlow 918 AN Vinilester Esaslı
- MasterFlow 920 AN Metakrilat Esaslı

ürünlerini sizlere sunmaktadır. Dünya çapında tanınan çeşitli teknik onaylar ve sertifikasyonlara sahip olan MasterFlow kimyasal ankrajları, kalite ve kullanım kolaylığından ödün vermeden sizlere mükemmel çözümler sunuyor.

Yapı Kimyasalları sektöründe sahip olduğu tüm markaları Master Builders Solutions olarak tek çatı altında birleştiren BASF, perakende sektöründe daha aktif çalışarak tüketiciye yakın olmayı ve bu doğrultuda perakende sektöründe büyüme stratejisini gerçekleştirmeyi hedeflemektedir.



# Hoşgeldiniz

## Aramıza Yeni Katılanlar



### Hayrullah Bıyıklı

Hayrullah Bıyıklı, 20 Şubat 2017 tarihi itibari ile BASF Türk Kimya Ankara lokasyonunda 'Beton Katkı Sistemleri - Bölge Satış Sorumlusu' olarak göreve başlamıştır. Hayrullah, yeni görevinde Bölge Satış Müdürü Alper Aksoy'a raporlayacaktır.



### Esat Özşirkinti

Esat Özşirkinti, 6 Şubat 2017 tarihi itibari ile BASF Türk Kimya Adana lokasyonunda 'İhracat Satış Sorumlusu - EBA' olarak göreve başlamıştır. Esat, yeni görevinde Bölge Satış Müdürü Ahmet Tufan Yıldırıma'a raporlayacaktır.



### Mehmet Barış İkinci

Mehmet Barış İkinci, 2 Ocak 2017 tarihi itibari ile BASF Türk Kimya GOSB lokasyonunda 'Teknik Servis Sorumlusu - EBC' olarak göreve başlamıştır. Mehmet Barış, yeni görevinde Teknik Servis Takım Lideri Korkut Bozkurt'a raporlayacaktır.



### Ahmet Hamdi Başar

Ahmet Hamdi Başar, 9 Ocak 2017 tarihi itibari ile BASF Türk Kimya Ataşehir lokasyonunda, Yapı Kimyasalları - İhracat Satış Sorumlusu olarak göreve başlamıştır. Ahmet Hamdi yeni görevinde İhracat Satış Müdürü Baret Kürkçüoğlu'na raporlayacaktır.

## Veda ettiklerimiz



### Taylan Erdoğan

Katkı Sistemleri bölümünde Antalya Satış Sorumlusu olarak görev yapan Taylan Erdoğan görevinden ayrılmıştır.

Taylan'a yeni hayatında başarılar diler, BASF'ye katkılarından dolayı teşekkür ederiz.





# BASF Türk Trabzon Fabrikasında iş kazası olmadan 4000 gün!



Trabzon Fabrikamızda iş kazası olmadan geçirdiğimiz 4.000. gün kutlamaları başladı.



BASF Türk Yapı Kimyasalları Trabzon Fabrikası açıldığı günden itibaren "Sıfır İş Kazası" hedefi ile 4000. gününe ulaştı.

"Sıfır iş kazası" hedefini en temel değer olarak kabul eden BASF Türk Yapı Kimyasalları Trabzon fabrika ekibi bu başarıyı gururla kutladı.

Bu başarının altında güvenli çalışmayı kültür haline getiren bir anlayış var. Bu anlayışı tüm üretim tesislerinde yaygınlaştırarak, iş güvenliğinde sürdürülebilir başarıyı hedefliyoruz.



BASF Türk Yapı Kimyasalları Trabzon Fabrikası çalışanlarını bu başarıdan dolayı kutlar ve emeği geçen herkesi tebrik ederiz.







## Güvenli ve Uzun Ömürlü Rüzgar Türbinleri için BASF'den Master Builders Solutions



**BASF**, geniş inovatif ürün portföyü ile rüzgâr enerjisi gelişimini destekliyor. Rüzgar enerjisi sektörü için geliştirilmiş olan **MasterFlow® 9000** serisi groutları, on-shore ve off-shore rüzgar türbinlerinde kullanılıyor. Ultra-yüksek dayanım ve yorulma direnci sayesinde daha uzun ömürlü temeller ve kuleler inşa ediyoruz.

[www.master-builders-solutions.com.tr](http://www.master-builders-solutions.com.tr)

**BASF**  
We create chemistry





## HİJYENİK, KAYDIRMAZLIK ÖZELLİĞİNE SAHİP, DAYANIKLI ZEMİN KAPLAMASINA İHTİYACIM VAR.

En üst seviyede performans. Projeniz için en doğru kaplamayı arıyorsanız, onlarca yıllık deneyim üzerine inşa edilmiş uzmanlık ve itibara güvenmek istersiniz. BASF'nin Master Builders Solutions uzmanları sizlere ihtiyaçlarınıza cevap verecek, dünyanın en dayanıklı zemini sunuyor: Ucrete®

BASF'den Master Builders Solutions ile projelerinizi daha uygun maliyetli ve öngörülebilir hale getirin.  
[www.master-builders-solutions.basf.com.tr](http://www.master-builders-solutions.basf.com.tr)





[www.master-builders-solutions.basf.com.tr](http://www.master-builders-solutions.basf.com.tr)